



2 במאי, 2001

טבע מדווחת את תוצאות הרבעון הראשון לשנת 2001

המכירות עלו ב- 46%; הרווח הנקי עלה ב- 56%; הרווח למניה עלה ב- 43%

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ דיווחה היום על רווח נקי של 54.8 מליון \$ ורווח למניה בדילול מלא, של 0.40 \$ ברבעון הראשון שהסתיים ב- 31 במרץ 2001, גידול של 56% ו- 43% בהתאמה, לעומת הרבעון המקביל אשתקד.

מכירות הקבוצה ברבעון המדווח הסתכמו ב- 491 מליון \$, עלייה של 46% לעומת הרבעון המקביל ב- 2000. 59% ממכירות אלה היו בצפון אמריקה, 24% באירופה, 12% בישראל ו- 5% בשאר העולם.

תוצאותיה של Novopharm, אשר נרכשה באפריל 2000, אינן כלולות ברבעון ההשוואה ב- 2000. ללא Novopharm עלו המכירות של טבע לעומת הרבעון המקביל אשתקד, ב- 21%.

ישראל מקוב, משנה למנכ"ל טבע אמר: "תוצאות טבע משקפות את יישומה המוצלח של אסטרטגיית הצמיחה של החברה באמצעות רכישת חברות, פיתוח מוצרים עצמי ושיעור חדירה מוצלח לשוק. גדלנו הן בשורת המכירות והן בשורת הרווח ואנו צופים כי מגמה זו תמשיך ככל שנתקדם במהלך השנה".

המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה, אשר היוו 54% מסך מכירות הקבוצה ברבעון, עלו ב- 76% לעומת הרבעון הראשון של 2000 והסתכמו ב- 267 מליון \$. ללא Novopharm, עלו המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה ב- 41%. עלייה זו הובלה על-ידי מוצרים גנריים שהושקו בשלהי שנת 2000 ובתחילת 2001, על-ידי גידול במכירות של מוצרים קיימים ומכירות הקופקסון[®]. במהלך הרבעון הושקו שני מוצרים גנריים והתקבלו מה-FDA שישה אישורים טנטטיביים וסופיים. לאחר תום הרבעון, הושקו שני מוצרים גנריים נוספים והתקבלו שני אישורים נוספים.

המכירות הפרמצבטיות באירופה עלו ברבעון המדווח לעומת הרבעון המקביל אשתקד ב- 41%. כתוצאה מהכללת המכירות של Novopharm באירופה.

המכירות הגלובליות במונחי מכירה לשוק, של הקופקסון[®], המוצר הגדול ביותר של טבע, המשיכו במגמת הגידול שלהן, 50% לעומת הרבעון הראשון בשנת 2000 והסתכמו ב- 74 מליון \$. 88% ממכירות אלה, היו בצפון אמריקה.

על-פי הנתונים החודשיים העדכניים ביותר של IMS, גדל נתח השוק של הקופקסון[®] בארה"ב לשיא כל הזמנים של 29.8% במונחי מרשמים חדשים, לעומת 23.9% לפני שנה.

באירופה, הוגשו הבקשות לאישור הקופקסון[®] בתהליך ההכרה ההדדית (Mutual Recognition Procedure).

דורית מלצר – מנהלת קשרי משקיעים dorit.meltzer@teva.co.il
רח' בזל 5 ת.ד. 3190 פתח-תקוה 49131 טל. 03-9267554 פקסימיליה 03-9267519

Web site: www.tevapharm.com





ד"ר אהרון שוורץ, סמנכ"ל חטיבת המוצרים הגלובליים אמר: "הגידול העקבי במכירות הקופקסון[®], ניזון מהוכחות מדעיות חדשות נוספות ליעילותו המתמשכת כמו גם מהחשיפה ההולכת וגוברת של נתונים על הקופקסון[®] בכנסים מדעיים בינלאומיים".

שיעור הרווח הגולמי שהגיע ברבעון המדווח ל- 40.1%, מהווה שיפור לעומת ממוצע הרווח הגולמי של שנת 2000 אשר עמד על 39.5%. שיעור הרווח הגולמי הגבוה יותר, 40.8%, ברבעון המקביל ב- 2000 משקף את העובדה ש- Human, אשר מטבעה הינה בעלת רווחיות גולמית נמוכה, לא אוחדה ברבעון ההשוואה.

ברבעון המדווח הגיע תזרים המזומנים מפעילות שוטפת לסך 87 מליון \$ בהשוואה ל- 166 מליון \$ בשנת 2000 כולה.

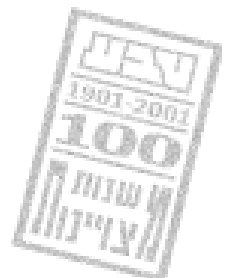
"אנו אופטימיים לגבי יכולתנו להמשיך בשיעור הצמיחה הגבוה שלנו, המשקף את צבר המוצרים הגנריים שלנו בארה"ב, המסתכם ב- 51 מוצרים הממתינים לאישור ה- FDA ואת המשך מאמצינו בתחום הרכישות והמיזוגים" סיכם אלי הורביץ, מנכ"ל טבע.

הוחלט להמליץ לדירקטוריון החברה, אשר יתכנס ב- 13 במאי, 2001, על תשלום דיבידנד במזומן בגין הרבעון הראשון של שנת 2001, בשיעור של 0.27 ש"ח (כ- 6.5 ¢) למניה.

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל, ואחת מ- 50 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות ובייצור חומרי-גלם כימיים, הינה אחת מהמובילות בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, צפון אמריקה ואירופה. מעל 85% ממכירותיה של הקבוצה הן מחוץ לישראל כאשר השווקים המרכזיים הינם צפון אמריקה ואירופה.

להלן הסעיף הידוע בארה"ב כ- Safe Harbor בנוסחו האנגלי ואשר מטרתו להגן על החברה, עפ"י הדין האמריקאי:

Safe Harbor Statement: This report contains forward-looking statements, which express the beliefs and expectations of management. Such statements are based on current expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause the Company's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include the impact of pharmaceutical industry regulation, the difficulty of predicting FDA and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structure of various countries, acceptance and demand for new pharmaceutical products and new therapies, the impact of competitive products and pricing, the availability and pricing of ingredients used in the manufacture of pharmaceutical products, uncertainties regarding market acceptance of innovative products newly launched, currently being sold or in development, the impact of restructuring of clients, reliance on strategic alliances, fluctuations in currency, exchange and interest rates, operating results, and other factors that are discussed in the Company's Annual Report on Form 20-F and the Company's other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission.





תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים

(באלפים, פרט לנתוני הרווח למניה)

(בלתי מבוקר)

ינואר -מרץ		
<u>2000</u>	<u>2001</u>	
<u>דולרים של ארה"ב</u>		
337,334	490,928	מכירות
<u>199,751</u>	<u>293,965</u>	עלות המכירות
137,583	196,963	רווח גולמי
22,257	38,586	הוצאות מו"פ
<u>2,334</u>	<u>10,588</u>	בניכוי מענקים והשתתפויות
19,923	27,998	הוצאות מו"פ - נטו
<u>61,662</u>	<u>90,061</u>	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות
55,998	78,904	רווח מפעולות
11,364	8,756	הוצאות מימון - נטו
<u>4,169</u>	<u>2,064</u>	הכנסות אחרות - נטו
48,803	72,212	רווח לפני מסים על ההכנסה
<u>13,868</u>	<u>16,855</u>	מסים על ההכנסה
34,935	55,357	
241	(233)	חלק ברווחי (הפסדי) חברות כלולות
<u>(100)</u>	<u>(372)</u>	זכויות המיעוט
<u>35,076</u>	<u>54,752</u>	רווח נקי
<u>0.28</u>	<u>0.41</u>	רווח נקי למניה: בסיסי (\$)
<u>0.28</u>	<u>0.40</u>	מדולל (\$)
<u>123,190</u>	<u>132,164</u>	ממוצע משוקלל של מספר המניות (באלפים):
<u>124,661</u>	<u>140,380</u>	בסיסי
		מדולל



תמצית מאזנים מאוחדים

באלפים
(בלתי מבוקר)

<u>דצמבר 31</u>	<u>מרץ 31</u>	
<u>2000</u>	<u>2001</u>	
<u>דולרים של ארה"ב</u>		<u>רכוש</u>
1,608,846	1,577,203	רכוש שוטף
100,054	99,910	השקעות ונכסים אחרים
534,140	526,808	רכוש קבוע - נטו
612,578	593,551	רכוש בלתי מוחשי - נטו
<u>2,855,618</u>	<u>2,797,472</u>	סה"כ רכוש
		 <u>התחייבויות והון</u>
783,755	707,082	התחייבויות שוטפות
368,880	363,684	התחייבויות לזמן ארוך
1,637	1,830	זכויות המיעוט
550,000	550,000	אגרות חוב ניתנות להמרה
1,151,346	1,174,876	הון, קרנות ועודפים
<u>2,855,618</u>	<u>2,797,472</u>	סה"כ התחייבויות והון, קרנות ועודפים



מכירות לרבעון ינואר – מרץ 2001 (באלפי דולרים של ארה"ב)

מכירות לפי יעדים גיאוגרפיים :

מכירות לרבעון	2001	2000	שינוי ב-%	% מסה"כ
ישראל	60,087	62,491	-3.9%	12.3%
צפון אמריקה	291,724	172,567	69.0%	59.4%
אירופה	115,871	88,077	31.6%	23.6%
שאר העולם	23,246	14,199	63.7%	4.7%
סה"כ חו"ל	430,841	274,843	56.8%	87.7%
סה"כ	490,928	337,334	45.5%	100.0%

מכירות לפי סגמנטים :

מכירות לרבעון	2001	2000	שינוי ב-%	% מסה"כ
פרמצבטיקה	439,596	289,187	52.0%	89.5%
כימיה (API)	46,425	42,849	8.4%	9.5%
וטרינריה ואחרים	4,907	5,298	-7.4%	1.0%
סה"כ	490,928	337,334	45.5%	100.0%

מכירות פרמצבטיות :

מכירות לרבעון	2001	2000	שינוי ב-%	% מסה"כ
ישראל	56,820	58,908	-3.5%	12.9%
צפון אמריקה	267,348	152,174	75.7%	60.8%
אירופה	97,900	69,328	41.2%	22.3%
שאר העולם	17,528	8,777	99.7%	4.0%
סה"כ חו"ל	382,776	230,279	66.2%	87.1%
סה"כ כללי	439,596	289,187	52.0%	100.0%