



1 במאי, 2003

טבע מדווחת כי המכירות לרבעון הראשון של 2003 עלו ב- 39% והסתכמו ב- 757 מליון \$.

רווח למניה – \$0.50, עליה של 56%

- שיא ברבעון לשולי הרווח הגולמי, התפעולי והרווח הנקי.
- המכירות הגלובליות של קופקסון® במונחי מכירה לשוק, הסתכמו ב- 156 מליון \$ (+44%)
- תזרים המזומנים הסתכם ב- 204 מליון \$.

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ דיווחה היום על רווח נקי של 138 מליון \$ ורווח למניה בדילול מלא, של \$0.50 ברבעון הראשון של 2003, גידול של 61% ו- 56% בהתאמה, לעומת הרבעון המקביל אשתקד. המכירות ברבעון המדווח עלו ב- 39% והסתכמו ב- 757 מליון \$, כאשר 64% ממכירות אלה היו בצפון אמריקה ו- 25% באירופה.

"האסטרטגיה של המנהיגות הגלובלית של טבע, בתעשייה הגנרית ובתחום הניירולוגי, מאפשרת לנו לדווח שוב על רבעון מוצלח מאוד בו שיעורי הרווחיות הגיעו לשיאים חדשים." אמר ישראל מקוב, מנכ"ל טבע. "המוצרים שהשקנו לאחרונה בארה"ב ובמיוחד Mirtazapine שהושק ברבעון זה ו- Amox/Clav שהושק ברבעון הרביעי של 2002 תרמו לגידול משמעותי במכירות עסק הליבה של טבע – הגנריקה. היקף הפעילות הגלובלית הגדול של מערכת פיתוח המוצרים הגנרית, יחד עם הנחישות שלנו להתמודד עם האתגרים הכרוכים בהשקעה מוקדמת של מוצרים גנריים, ימשיכו להניב ערך מוסף ללקוחותינו, ולבעלי המניות שלנו. הגידול בביקוש לקופקסון, תרם אף הוא לצמיחה ברווחיות. סיומם המוצלח של הניסויים הקליניים ב- rasagiline – מהווה נדבך נוסף בבניית העוצמה שלנו בתחום הניירולוגי הייחודי."

המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה (כולל קופקסון®), הסתכמו ב- 427 מליון \$ בהשוואה ל- 303 מליון \$ ברבעון הראשון של 2002, גידול של 41%. גידול זה נובע בעיקר ממכירות Amox/Clav ו- Mirtazapine וממכירות של עשרה מוצרים חדשים נוספים אשר לא היו ברבעון המקביל ב- 2002, כמו גם מגידול במכירות הקופקסון®.

המכירות הפרמצבטיות באירופה (כולל קופקסון®) גדלו ב- 56% ברבעון והסתכמו ב- 163 מליון \$. הגידול במכירות נבע בעיקר מאיחוד מכירותיה של Teva Classics (צרפת), שלא נכללו ברבעון המקביל של 2002, מגידול במכירות של המוצרים הגנריים והמשך הצמיחה של מכירות הקופקסון® באירופה. כל אלה, הושפעו לטובה גם מתיסוף המטבעות האירופאים לעומת הדולר בהשוואה לרבעון המקביל ב- 2002: ה- Euro (22%), לירה שטרלינג (11%) והפורינט ההונגרי (18%).

המכירות הגלובליות של הקופקסון®, במונחי מכירה לשוק, הסתכמו ברבעון זה ב- 156 מליון \$, גידול של 44%. המכירות בארה"ב, עלו ב- 27% לעומת הרבעון המקביל והסתכמו ב- 109 מליון \$ וזאת בהתאם לתוכנית העבודה שלנו. מכירות אלה משקפות שיעור צמיחה גבוה יותר, במונחי מרשמים, משיעור הגידול של השוק לטרשת נפוצה, כולו, בארה"ב. המכירות מחוץ לארה"ב, בעיקר באירופה, עלו ב- 109% והסתכמו ב- 47 מליון \$.

דורית מלצר – מנהלת קשרי משקיעים dorit.meltzer@teva.co.il
רח' בול 5 ת.ד. 3190 פתח-תקוה 49131 טל. 03-9267554 פקסימיליה 03-9267519

Web site: www.tevapharm.com



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

מכירות העסק הכימי (API) לצדדים שלישיים הסתכמו ב- 88 מליון \$, גידול של 43% לעומת הרבעון המקביל ב- 2002. סך כל מכירות ה-API, כולל המכירות הפנימיות לעסקיה הפרמצבטיים של טבע, הסתכמו ב- 169 מליון \$, גידול של 56% לעומת התקופה המקבילה אשתקד.

שיעור הרווח הגולמי ברבעון - 46.0%, היה גבוה באופן יוצא דופן בהשוואה ל- 43.8% ברבעון הראשון של 2002. הדבר משקף תמהיל מוצרים רווחי יותר ברבעון המדווח כתוצאה מהשקת מוצרים חדשים ובעיקר Amox/Clav ו-Mirtazapine כמו גם מכירות קופקסון[®] גבוהות יותר וסביבת מחירים יציבה בארה"ב.

הוצאות מחקר ופיתוח (מו"פ) ברוטו ברבעון הראשון של 2003 עלו ב- 24% לעומת הרבעון המקביל, בעוד **הוצאות המו"פ נטו** גדלו ב- 32% כתוצאה מקיטון בהשתתפות של צדדים שלישיים בהוצאות המו"פ של טבע.

הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות (SG&A) עלו בשיעור נמוך יותר בהשוואה לגידול במכירות והיו 16.2% מסך המכירות בהשוואה ל- 17.0% ברבעון המקביל אשתקד.

שיעור המס לרבעון היה גבוה משמעותית - 21.5%, לעומת הרבעון הראשון של 2002 (17.6%) ובהשוואה לשנת 2002 כולה (17.0%), בעיקר, כפי שצפינו מראש, מפקיעתן של הטבות מס מסוימות הקשורות לקופקסון[®].

תזרים המזומנים מפעילות שוטפת ברבעון הסתכם בסכום שיא של 204 מליון \$ בהשוואה ל- 354 מליון \$ בשנת 2002 כולה.

דיבידנד

דירקטוריון החברה, בישיבתו ביום 30 באפריל, 2003, הכריז על תשלום דיבידנד במזומן בגין הרבעון הראשון של שנת 2003, בשיעור של 0.33 ₪ למניה (כ- 7.3 על פי שער הדולר ב- 29 באפריל, 2003). היום הקובע יהיה 12 במאי, 2003 ויום התשלום נקבע ל- 27 במאי, 2003. שיעור המס שינוכה במקור הינו 19%.

פרטי שיחת הועידה

הנהלת טבע תקיים שיחת ועידה אשר בה ידונו תוצאות הרבעון הראשון, ביום חמישי, 1 במאי, 2003, בשעה 17:00 שעות ישראל (10:00 שעות ניו-יורק). ניתן להאזין לשיחת הועידה דרך אתר האינטרנט של טבע: <http://www.tevapharm.com>. לאחר סיומה של שיחת הועידה ניתן יהיה להקשיב לשידור החוזר עד ליום 8 במאי, 2003 בחצות (שעות ניו-יורק) באתר החברה או על-ידי חיוג: 001-402-530-0420 למחייגים מחוץ לארה"ב, או 1-888-567-0678 למחייגים בתוך ארה"ב. אין צורך בקוד על מנת להיכנס לשיחות אלה.

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל, ואחת מ- 35 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות ובייצור חומרי-גלם פעילים לתעשיית התרופות, הינה אחת מהמובילות בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, צפון אמריקה ואירופה. קרוב ל- 90% ממכירותיה של הקבוצה הן לצפון אמריקה ולאירופה.

"להלן הסעיף הידוע בארה"ב בשם "Safe Harbor" ואשר מטרתו להגן על החברה, עפ"י הדין האמריקאי, בכל הקשור לנתונים שיש להם משמעות של תחזית ואשר כתוצאה מכך חשופים לסיכונים ואי ודאות:

Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995: This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on current expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause Teva's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competitive generic products, the impact of competition from brand-name companies that sell their own generic products or successfully extend the exclusivity period of their branded products, Teva's ability to rapidly integrate the operations of acquired businesses, the availability of product liability coverage in the current insurance market, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration ("FDA") and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structure of various countries, acceptance and demand for new pharmaceutical products and new therapies, uncertainties regarding market acceptance of innovative products newly launched, currently being sold or in development, the impact of restructuring of clients, reliance on strategic alliances, exposure to product liability claims, dependence on patent and other protections for innovative products, fluctuations in currency, exchange and interest rates, operating results and other factors that are discussed in Teva's Annual Report on Form 20-F and its other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC"). Forward-looking statements speak only as of the date on which they are made, and the Company undertakes no obligation to update publicly or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future developments or otherwise.

דורית מלצר – מנהלת קשרי משקיעים dorit.meltzer@teva.co.il

רח' בול 5 ת.ד. 3190 פתח-תקוה 49131 מל. 03-9267554 פקסימיליה 03-9267519

Web site: www.tevapharm.com



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים
(במיליונים, פרט לנתוני הרווח למניה)

ינואר - מרץ		
2002	2003	
דולרים של ארה"ב		
545.1	757.4	מכירות, נטו
306.6	409.0	עלות המכירות
238.5	348.4	רווח גולמי
40.0	49.7	הוצאות מו"פ
4.9	3.3	בניכוי השתתפויות ומענקים
35.1	46.4	הוצאות מו"פ – נטו
92.2	122.7	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות
111.2	179.3	רווח מפעולות
7.3	4.0	הוצאות מימון – נטו
103.9	175.3	רווח לפני מסים על הכנסה
18.3	37.7	מסים על הכנסה
85.6	137.6	
0.5	0.1	חלק ברווחי חברות כלולות - נטו
(0.5)	-	זכויות המיעוט
85.6	137.7	רווח נקי
0.32	0.52	רווח נקי למניה: בסיסי (\$)
0.32	0.50	מדולל (\$)
264.4	265.1	ממוצע משוקלל של מספר המניות: בסיסי
280.8	282.8	מדולל



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

תמצית מאזנים מאוחדים
(במיליונים)

<u>31 דצמבר</u> <u>2002</u>	<u>31 מרץ</u> <u>2003</u>	
<u>דולרים של ארה"ב</u>		
		רכוש
2,901.4	3,046.2	רכוש שוטף
313.5	371.5	השקעות ונכסים אחרים
675.4	694.4	רכוש קבוע – נטו
736.5	760.6	רכוש בלתי מוחשי – נטו
<u>4,626.8</u>	<u>4,872.7</u>	סה"כ רכוש
		התחייבויות והון
1,524.2	1,620.1	התחייבויות שוטפות
458.3	456.1	התחייבויות לזמן ארוך
4.9	4.9	זכויות המיעוט
810.0	810.0	אגרות חוב ניתנות להמרה
<u>1,829.4</u>	<u>1,981.6</u>	הון, קרנות ועודפים
<u>4,626.8</u>	<u>4,872.7</u>	סה"כ התחייבויות והון, קרנות ועודפים



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

מכירות לרבעון ינואר –מרץ 2003 (במליוני דולרים של ארה"ב)

מכירות לפי יעדים גיאוגרפיים :

מכירות לתקופה	2003	2002	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	480.7	338.1	42.2%	63.5%
אירופה	191.8	127.9	50.0%	25.3%
שאר העולם	84.9	79.1	7.3%	11.2%
סה"כ	757.4	545.1	39.0%	100.0%

מכירות לפי סגמנטים :

מכירות לתקופה	2003	2002	שינוי ב- %	% מסה"כ
פרמצבטיקה	664.8	478.9	38.8%	87.8%
כימיה (API)	88.1	61.5	43.3%	11.6%
וטרינריה ואחרים	4.5	4.7	(4.3)%	0.6%
סה"כ	757.4	545.1	39.0%	100.0%

מכירות פרמצבטיות :

מכירות לתקופה	2003	2002	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	426.8	303.4	40.7%	64.2%
אירופה	162.6	104.3	55.9%	24.5%
שאר העולם	75.4	71.2	5.9%	11.3%
סה"כ	664.8	478.9	38.8%	100.0%