



29 ביולי 2002

טבע מדווחת על תוצאות שיא לרבעון השני לשנת 2002

- הרווח הנקי עלה ב- 43% והסתכם ב- 92 מליון \$, הרווח למניה עלה ל- 0.68 \$.
- סך המכירות עלו ב- 11% והסתכמו ב- 572 מליון \$.
- המכירות הגלובליות של הקופקסון[®] במונחי מחיר מכירה לשוק, הסתכמו ב- 130 מליון \$.
- שיעור רווח גולמי של 43.2%.
- תזרים מזומנים מפעילות שוטפת - 130 מליון \$.

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ דיווחה היום על רווח שיא של 92 מליון \$ ורווח למניה בדילול מלא, של 0.68 \$ ברבעון השני של 2002, גידול של 43% ו- 45% בהתאמה, לעומת הרבעון השני בשנה שעברה. המכירות ברבעון המדווח עלו ב- 11% והסתכמו ב- 572 מליון \$ כאשר 62% מהמכירות היו בצפון אמריקה ו- 25% באירופה.

המכירות בששת החודשים הראשונים של 2002 הסתכמו ב- 1,117 מליון \$, גידול של 11%. הרווח הנקי במחצית הראשונה של 2002 הגיע ל- 177 מליון \$ והרווח למניה ל- 1.32 \$, עלייה של 49% ו- 52% בהתאמה, לעומת המחצית הראשונה של 2001.

מנכ"ל טבע, ישראל מקוב אמר: "ניהול סל המוצרים וניהול הלקוחות, פיתוח מוצרים חדשים וסינרגיות גלובליות היו וימשיכו להיות מפתח להצלחתה של טבע. השיפור המתמיד ברווח הנקי שלנו ברבעון שהיווה 16% מהמכירות, ממחיש את מנהיגותנו בתחומים אלה. הגידול במכירותינו בשווקים העיקריים מדגיש את יכולתנו כשחקן מרכזי בשוק הבריאות המודרני, המספק תרופות במחיר שווה לכל נפש. רכישותינו האחרונות בצרפת – Bayer Classics ובאיטליה – עסקיה הכימיים של Honeywell, מחזקים עוד יותר את מעמדנו כמובילים גלובליים בגנריקה. בנוסף, קופקסון[®], המוביל בשוק במונחי גידול במכירות, בצפון אמריקה, חוזר על הצלחתו בשוק האירופאי התחרותי מאוד ומהווה נדבך חשוב ברווח שהצגנו".

המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה, עלו ב- 14% לעומת הרבעון השני של 2001. גידול זה נובע בעיקר כתוצאה ממכירת מוצרים גנריים חדשים בארה"ב אשר הבולטים ביניהם הם Tramadol ו-Torseamide כמו גם מכירות גבוהות יותר של קופקסון[®]. צבר המוצרים הגנריים של טבע בארה"ב כולל 62 בקשות לאישור, אשר ל- 14 מתוכן כבר התקבל אישור טנטטיבי. היקף המכירות של צבר מוצרים זה, במונחי מחיר המוצרים המקוריים, הינו מעל 23 מיליארד \$. מאז תחילת השנה ועד היום, קיבלה טבע אישור סופי ל- 11 מוצרים אשר 10 מתוכם הושקו. בנוסף, קיבלה טבע במהלך אותה תקופה 8 אישורים טנטטיביים אשר 2 מוצרים מתוכם, נמצאים במסגרת ההסכם עם Impax.

המכירות הגלובליות במונחי מכירה לשוק, של הקופקסון[®], המוצר הגדול ביותר של טבע, עלו בארה"ב ב- 38% לעומת הרבעון השני של שנת 2001 ובשאר העולם, בעיקר באירופה, ב- 60% והסתכמו ב- 130 מליון \$. Teva Neuroscience השיקה בהצלחה את הקופקסון[®] במזרק מוכן מראש בצפון אמריקה. באירופה, חדירת הקופקסון[®] מוכתרת בהצלחה רבה ובמיוחד בגרמניה, שם נמכר הקופקסון[®] יחד עם שותפתה של טבע, Aventis.

מכירות העסק הכימי (API), כולל המכירות הפנימיות לעסקיה הפרמצבטיים של טבע, עלו ב- 10% לעומת התקופה המקבילה אשתקד. מכירות ה-API ללקוחות חיצוניים ירדו ב- 3 מליון \$ לעומת הרבעון השני של 2001.

דורית מלצר – מנהלת קשרי משקיעים dorit.meltzer@teva.co.il
רח' בול 5 ת.ד. 3190 פתח-תקוה 49131 טל. 03-9267554 פקסימיליה 03-9267519



סקירה פיננסית

שיעור הרווח הגולמי המשיך במגמה החיובית של הרבעונים האחרונים והגיע ל- 43.2%. הדבר משקף תמהיל מוצרים רווחי יותר, שיפור ברמות המחירים, מגמות חיוביות בשערי המטבעות השונים כמו גם סינרגיות תפעוליות משמעותיות.

הוצאות מו"פ ברוטו ברבעון המדווח עלו ב- 13% לעומת הרבעון המקביל אשתקד בעוד הוצאות המו"פ נטו עלו ב- 36%. עליה זו בהוצאות מו"פ נטו משקפת ירידה בשיעור השתתפות של צדדים שלישיים בהוצאות המו"פ הייחודי בעיקר בגלל הירידה בהוצאות עבור הקופקסון[®] במתן דרך הפה.

הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות (SG&A) היוו 17.3% מהמכירות בהשוואה ל- 17.7% ברבעון המקביל ב- 2001. החל מ- 1 בינואר, 2002, הוצאות SG&A אינן כוללות הפחתה בגין מוניטין וזאת בהתאם לכללי החשבונאות החדשים (FAS 142).

תזרים המזומנים מפעילות שוטפת הסתכם ברבעון השני של 2002 ב- 130 מליון \$ בהשוואה ל- 273 מליון \$ בשנת 2001 כולה.

דיבידנד

דירקטוריון החברה, בישיבתו ביום 28 ביולי, 2002 הכריז על תשלום דיבידנד במזומן בגין הרבעון השני של שנת 2002, בשיעור של 0.43 ש"ח (כ- 9.1 ¢ על פי שער הדולר ביום זה) למניה. היום הקובע יהיה 21 באוגוסט, 2002 ויום התשלום נקבע ל- 5 בספטמבר, 2002. שיעור המס שינוכה במקור הינו 19%.

פרטי שיחת הועידה

הנהלת טבע תקיים שיחת ועידה אשר בה ידונו תוצאות הרבעון השני של שנת 2002, ביום שני, 29 ביולי, 2002 בשעה 17:00 לפי שעון ישראל (בבוקר זמן ניו-יורק). ניתן להאזין לשיחת הועידה דרך אתר האינטרנט של טבע: <http://www.tevapharm.com/>. לאחר סיומה של שיחת הועידה ניתן יהיה להקשיב לשידור החוזר עד ליום 5 באוגוסט בחצות (לפי שעון ניו-יורק) באתר החברה או על-ידי חיוג: 001-706-645-9291 למחייגים מחוץ לארה"ב או 1-800-642-1687 למחייגים בתוך ארה"ב. יש להשתמש בשיחות אלה בקוד הזמנה מס': 4836427.

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל, ואחת מ- 35 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות ובייצור חומרי-גלם פעילים לתעשיית התרופות, הינה אחת מהמובילות בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, צפון אמריקה ואירופה. מעל 80% ממכירותיה של הקבוצה הן לשווקיה המרכזיים - צפון אמריקה ואירופה.

"להלן הסעיף הידוע בארה"ב בשם "Safe Harbor" ואשר מטרתו להגן על החברה, עפ"י הדין האמריקאי, בכל הקשור לנתונים שיש להם משמעות של תחזית ואשר כתוצאה מכך חשופים לסיכונים ואי ודאות:

Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995: This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on current expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause Teva's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competitive generic products, the impact of competition from brand-name companies that sell their own generic products or successfully extend the exclusivity period of their branded products, Teva's ability to rapidly integrate the operations of acquired businesses, the availability of product liability coverage in the current insurance market, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration ("FDA") and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structure of various countries, acceptance and demand for new pharmaceutical products and new therapies, uncertainties regarding market acceptance of innovative products newly launched, currently being sold or in development, the impact of restructuring of clients, reliance on strategic alliances, exposure to product liability claims, dependence on patent and other protections for innovative products, fluctuations in currency, exchange and interest rates, operating results and other factors that are discussed in Teva's Annual Report on Form 20-F and its other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC"). Forward-looking statements speak only as of the date on which they are made, and the Company undertakes no obligation to update publicly or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future developments or otherwise.

דורית מלצר – מנהלת קשרי משקיעים dorit.meltzer@teva.co.il

רח' בול 5 ת.ד. 3190 פתח-תקוה 49131 מל. 03-9267554 פקסימיליה 03-9267519

Web site: www.tevapharm.com



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים

(במיליונים, פרט לנתוני הרווח למניה)
(בלתי מבוקר)

ינואר - יוני		אפריל - יוני		
2001	2002	2001	2002	
<u>דולרים של ארה"ב</u>				
1,004.5	1,117.1	513.6	572.0	מכירות
602.8	631.5	308.8	324.9	עלות המכירות
401.7	485.6	204.8	247.1	רווח גולמי
78.2	84.8	39.7	44.8	הוצאות מו"פ
23.1	12.9	12.6	8.0	בניכוי מענקים והשתתפויות
55.1	71.9	27.1	36.8	הוצאות מו"פ - נטו
180.8	193.9	90.8	98.7	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות
165.8	219.8	86.9	111.6	רווח מפעולות
16.6	10.0	7.9	4.0	הוצאות מימון - נטו
4.1	3.5	2.0	1.7	הכנסות אחרות - נטו
153.3	213.3	81.0	109.3	רווח לפני מסים על ההכנסה
33.3	35.7	16.5	17.4	מסים על ההכנסה
120.0	177.6	64.5	91.9	
(0.1)	0.7	0.2	0.3	חלק ברווחי (הפסדי) חברות כלולות
(0.7)	(0.8)	(0.3)	(0.3)	זכויות המיעוט
119.2	177.5	64.4	91.9	רווח נקי
0.90	1.34	0.49	0.69	רווח נקי למניה: בסיסי (\$)
0.87	1.32	0.47	0.68	מדולל (\$)
132.2	132.2	132.2	132.2	ממוצע משוקלל של מספר המניות
140.3	140.2	140.3	140.2	בסיסי
				מדולל

		השפעת יישום SFAS 142
119.2	64.4	רווח נקי שדווח בעבר
9.2	4.6	הפחתת מוניטין
128.4	69.0	רווח נקי פרופורמה
0.97	0.53	פרופורמה רווח נקי למניה:
0.94	0.51	בסיסי (\$)
		מדולל (\$)



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

תמצית מאזנים מאוחדים

במיליונים
(בלתי מבוקר)

<u>31 בדצמבר</u>	<u>30 ביוני</u>	
<u>2001</u>	<u>2002</u>	
<u>דולרים של ארה"ב</u>		<u>רכוש</u>
2,177.9	2,139.4	רכוש שוטף
141.9	311.8	השקעות ונכסים אחרים
554.2	604.5	רכוש קבוע - נטו
586.2	731.3	רכוש בלתי מוחשי - נטו
<u>3,460.2</u>	<u>3,787.0</u>	סה"כ רכוש
		<u>התחייבויות והון</u>
738.1	821.8	התחייבויות שוטפות
429.2	467.9	התחייבויות לזמן ארוך
2.2	3.6	זכויות המיעוט
910.0	910.0	אגרות חוב ניתנות להמרה
1,380.7	1,583.7	הון, קרנות ועודפים
<u>3,460.2</u>	<u>3,787.0</u>	סה"כ התחייבויות והון, קרנות ועודפים



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

מכירות לרבעון אפריל – יוני 2002 (במליוני דולרים של ארה"ב)

מכירות לפי יעדים גיאוגרפיים :

מכירות לתקופה	2002	2001	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	356	323	10%	62%
אירופה	141	109	29%	25%
שאר העולם	75	82	-9%	13%
סה"כ	572	514	11%	100%

מכירות לפי סגמנטים :

מכירות לתקופה	2002	2001	שינוי ב- %	% מסה"כ
פרמצבטיקה	515	453	14%	90%
כימיה (API)	52	55	-5%	9%
וטרינריה ואחרים	5	6	-11%	1%
סה"כ	572	514	11%	100%

מכירות פרמצבטיות :

מכירות לתקופה	2002	2001	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	327	287	14%	64%
אירופה	119	90	33%	23%
שאר העולם	69	76	-10%	13%
סה"כ	515	453	14%	100%