



8 בנובמבר, 2005

טבע מדווחת התוצאות לרבעון השלישי של 2005

נתוני הרבעון השלישי של 2005

267 מליון \$, גידול של 6%	רווח נקי
1.32 מליארד \$, גידול של 6%	מכירות
307 מליון \$, גידול של 27%	מכירות גלובליות של קופקסון® במונחי מחיר מכירה לשוק
385 מליון \$	תזרים מזומנים מפעילות שוטפת
0.40 \$, גידול של 8%	רווח נקי למניה

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ דיווחה היום על תוצאות הרבעון השלישי שהסתיים ב- 30 בספטמבר, 2005.

הרווח נקי לרבעון השלישי של 2005 הסתכם ב- 267 מליון \$ **והרווח הנקי למניה** הגיע ל- 0.40\$, גידול של 6% ו- 8% בהתאמה, בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.

המכירות ברבעון השלישי הסתכמו ב- 1,317 מליון \$, גידול של 6% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד. המכירות הפרמצבטיות ברבעון השלישי של 2005 היוו 89% מסך כל המכירות.

ישראל מקוב, נשיא ומנכ"ל טבע, אמר: "רבעון זה היה מצוין ורב-אירועים עבור טבע, עם ביצועים חזקים של כל היחידות העסקיות שלנו, מכירות שיא של קופקסון® והשקתו המאוד מוצלחת של Fexofenadine (הגרסה הגנרית של Allegra®). פעם נוספת, הוכחנו כיצד אנו יכולים למנף את המודל העסקי המיוחד שלנו על מנת להשיג צמיחה רווחית מתמשכת". מר מקוב הוסיף, "אנו נלהבים במיוחד מרכישת IVAX, אשר מתקדמת כמתוכנן".

המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה (כולל קופקסון®) שהיוו ברבעון השלישי 60% מסך כל המכירות הפרמצבטיות של החברה והסתכמו ב-708 מליון \$ בהשוואה ל-719 מליון \$ ברבעון השלישי של 2004. רבעון זה כלל את ההשקה המוצלחת בארה"ב של Fexofenadine ושל - Medroxyprogesterone PFS. הגידול במכירות הקופקסון® בארה"ב ומכירות גבוהות יותר בשוק הקנדי פיצו בחלקן על הקיטון במכירות הגנריות בארה"ב.

נכון להיום, כולל צבר המוצרים הממתינים לאישור ה-FDA 145 מוצרים אשר מכירותיהם במונחי המוצרים המקוריים הם מעל ל-97 מיליארד \$. טבע מאמינה כי הינה הראשונה להגיש בקשה עבור 39 מוצרים מתוך צבר זה המשקפים מכירות שנתיות, במונחי המוצרים המקוריים, של כ-25 מיליארד \$.

המכירות הפרמצבטיות באירופה (כולל קופקסון®) ברבעון השלישי היוו 29% מסך כל המכירות הפרמצבטיות של החברה, גדלו ב-24% בהשוואה לרבעון המקביל ב-2004, והסתכמו ב-342 מליון \$. גידול זה נובע בעיקר ממכירות מוצרים אשר לא נמכרו ברבעון המקביל אשתקד ביניהם Paclitaxel, Alendronate ו-Atorvastatin, גידול במכירות הקופקסון® והשפעתה של רכישת Dorom.



קופקסון® - המכירות הגלובליות של **קופקסון®**, במונחי מחיר מכירה לשוק, הסתכמו ברבעון זה ב- 307 מליון \$, גידול של 27% בהשוואה לרבעון המקביל ב- 2004. המכירות בארה"ב ברבעון השלישי גדלו גם הן ב- 27% והסתכמו ב- 206 מליון \$. לפי נתוני IMS המשיך קופקסון® להוביל בשוק האמריקאי הן במונחי מרשמים חדשים והן בסך כל המרשמים. נכון לספטמבר 2005, נתח השוק של קופקסון® בארה"ב במונחי מרשמים חדשים (NRx) היה 32.5% ונתח השוק במונחי סך כל המרשמים (TRx), היה 32.9%. המכירות מחוץ לארה"ב, בעיקר באירופה וקנדה, גדלו ב- 28% והסתכמו ב- 101 מליון \$.

Agilect®/Azilect® - Azilect® הושק בישראל במרץ 2005 וכעת מוצע למכירה באנגליה, אירלנד, גרמניה, אוסטריה, דנמרק ופינלנד. על-פי התכנון, המוצר יושק בהדרגה במדינות ארופאיות נוספות במהלך החודשים האחרונים של 2005 וב- 2006. בארה"ב, טבע ממשיכה לעבוד עם ה- FDA על הנושאים שנותרו פתוחים בנוגע לאישור הסופי לשיווק של **Agilect®**.

מכירות הכימיה (API) כולל מכירות פנימיות לעסקיה הפרמצבטיים של טבע גדלו במעט והסתכמו ב- 265 מליון \$. **מכירות ה-API לצדדים שלישיים** הסתכמו ב- 138 מליון \$, בהשוואה ל 146 מליון \$ ברבעון המקביל בשנה שעברה.

שיעור הרווח הגולמי ברבעון השלישי של שנת 2005 היה 47.0% בהשוואה ל- 47.3% ברבעון המקביל ב- 2004 ו- 47.0%, ללא הוצאות חד פעמיות הקשורות לרכישה, בשנת 2004 כולה. שיעור הרווח הגולמי הרבעון נמצא בטווח שנתנו של 45%-48%, כאשר השיעור משתנה על-פי תמהיל סל המוצרים ושווקי המכירה.

הוצאות מחקר ופיתוח (מו"פ) ברוטו ברבעון עלו ב- 2% והסתכמו ב- 97 מליון \$. **הוצאות המו"פ נטו** (לאחר מענקים מצדדים שלישיים) גדלו באותו שיעור והסתכמו ב- 92 מליון \$.

הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות (SG&A) הסתכמו ב- 214 מליון \$ (כ- 16.2% מהמכירות) בהשוואה ל- 182 מליון \$ (14.6% מסך המכירות) ברבעון השלישי של 2004. הגידול בהוצאות אלה משקף בעיקר את חלוקת הרווחים עם חברת Barr בגין מכירות Fexofenadine.

שיעור המס היה ברבעון זה 15.9% ומשקף את עדכון הערכתנו כי שיעור המס השנתי ב- 2005 כולה יהיה 19.6%, בהשוואה ל- 21.5% שהופרשו בשני הרבעונים הראשונים של 2005. שינוי זה משקף תמהיל מקור הכנסות שונה ושיעורי מס נמוכים יותר במדינות מסוימות.

תזרים המזומנים מפעילות שוטפת ברבעון השלישי של 2005 הסתכם ב- 385 מליון \$, לעומת 391 מליון \$ ברבעון המקביל ב- 2004. נכון ל- 30 בספטמבר 2005 שווי מזומנים וניירות ערך סחירים הסתכם ב- 1.8 מיליארד \$.

ההון העצמי של טבע, נכון ל- 30 בספטמבר 2005, הסתכם ב- 5.6 מיליארד \$, ומשקף עליה של 257 מליון \$ לעומת 30 ביוני, 2005.

רכישת IVAX - ב- 25 ביולי, 2005 הודיעו טבע ו- IVAX Corporation כי חתמו על הסכם מחייב לרכישת IVAX על-ידי טבע. ב- 27 באוקטובר אישרו בעלי המניות של שתי החברות ברוב סוחר (98%) את ההצעות הקשורות לרכישה. החברות ממשיכות לצפות כי העיסקה תושלם בתום שנת 2005 או בתחילת שנת 2006, לאחר סיום תהליך אישור Hart-Scott-Rodino, קבלת אישורים נוספים מרשויות הגבלים עסקיים והשלמת כל תנאי סגירת העיסקה הכלולים בהסכם המיזוג.



דיבידנד

דירקטוריון החברה, בישיבתו ביום 7 בנובמבר, 2005, הכריז על תשלום דיבידנד ביניים במזומן בגין הרבעון השלישי של שנת 2005, בשיעור של 0.30 ש"ח למניה (כ- \$0.06 על פי שער הדולר ב- 6 בנובמבר, 2005). היום הקובע יהיה ב- 15 בנובמבר, 2005 (יום האקס נקבע ל- 16 בנובמבר, 2005) ויום התשלום נקבע ל- 30 בנובמבר, 2005. שיעור המס שינוכה במקור יהיה 18%.

פרטי שיחת הועידה

הנהלת טבע תקיים שיחת ועידה ביום שלישי, 8 בנובמבר, 2005, בשעה 15:30 שעות ישראל (08:30 שעות ניו-יורק) אשר בה ייסקרו תוצאות הרבעון השלישי של 2005. ניתן להאזין לשיחה דרך אתר האינטרנט של טבע, בכתובת: www.tevapharm.com. לאחר סיום השיחה, ניתן יהיה להאזין לשידור חוזר עד ליום 15 בנובמבר, 2005 בחצות (שעות ניו-יורק) באתר החברה (תוך 24 שעות מסיום השיחה), או באמצעות טלפון במספרים: 1-877-660-6853 למחייגים בתוך ארה"ב ו- 201-612-7415 למחייגים מחוץ לארה"ב. קוד הכניסה לשידור החוזר הינו חשבון מספר (Account #) 3055 ו- תו הזיהוי (ID#) הינו: 174992.

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל ואחת מ- 20 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות ובייצור חומרים פעילים לתעשייה הפרמצבטית, הינה אחת מהמובילות בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, בצפון ובמרכז אמריקה ובאירופה. קרוב ל- 90% ממכירותיה של הקבוצה הן לצפון אמריקה ואירופה.

"להלן הסעיף הידוע בארה"ב בשם "Safe Harbor" ואשר מטרתו להגן על החברה, עפ"י הדין האמריקאי, בכל הקשור לנתונים שיש להם משמעות של תחזית ואשר כתוצאה מכך חשופים לסיכונים ואי ודאות:

Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995: This release contains forward-looking statements, which express the beliefs and expectations of management. Such statements are based on management's current beliefs and expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause Teva's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include whether and when the proposed acquisition with Ivax Corporation will be consummated and the terms of any conditions imposed in connection with such closing, the terms and conditions of the financing utilized by Teva for the Ivax acquisition, Teva's ability to rapidly integrate Ivax's operations and achieve expected synergies, Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competitive generic products, the impact of competition from brand-name companies that sell or license their own generic products under generic trade dress and at generic prices (so called "authorized generics") or seek to delay the introduction of generic products, regulatory changes that may prevent Teva from exploiting exclusivity periods, potential liability for sales of generic products prior to a final court decision, including that relating to the generic version of Neurontin®, the effects of competition on Copaxone® sales, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration, European Medicines Association and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structure of various countries, Teva's ability to successfully identify, consummate and integrate acquisitions, exposure to product liability claims, dependence on patent and other protections for innovative products, significant operations outside the United States that may be adversely affected by terrorism or major hostilities, fluctuations in currency, exchange and interest rates, operating results and other factors that are discussed in Teva's Annual Report on Form 20-F and its other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission. Forward-looking statements speak only as of the date on which they are made and the Company undertakes no obligation to update publicly or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future developments or otherwise



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים

(במיליונים, פרט לנתוני הרווח למניה)

ינואר - ספטמבר		יולי - ספטמבר		
2004	2005	2004	2005	
דולרים של ארה"ב				
3,476.1	3,849.4	1,247.3	1,317.3	מכירות, נטו
1,852.8	2,045.3	657.7	698.7	עלות המכירות
1,623.3	1,804.1	589.6	618.6	רווח גולמי
258.4	281.3	95.0	97.2	הוצאות מו"פ
12.7	10.2	4.6	4.8	בניכוי השתתפויות ומענקים
245.7	271.1	90.4	92.4	הוצאות מו"פ – נטו
508.6	581.3	181.5	214.0	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות
869.0	951.7	317.7	312.2	
596.6				רכישת מחקר ופיתוח בתהליך
30.0				ירידת ערך זכויות במוצר
242.4	951.7	317.7	312.2	רווח מפעולות
9.3	5.5	8.8	6.8	הכנסות מימון – נטו
251.7	957.2	326.5	319.0	רווח לפני מסים על הכנסה
196.7	188.1	73.9	50.9	מסים על הכנסה
55.0	769.1	252.6	268.1	
0.4	(0.1)	(0.2)	(0.4)	חלק ברווחי (הפסדי) חברות כלולות - נטו
(2.4)	(1.6)	(0.9)	(0.6)	זכויות המיעוט
53.0	767.4	251.5	267.1	רווח נקי
0.09	1.24	0.41	0.43	רווח נקי למניה: בסיסי (\$)
0.08	1.14	0.37	0.40	מדולל (\$)
608.1	617.5	619.3	616.7	ממוצע משוקלל של מספר המניות: בסיסי
626.1	679.9	694.1	678.2	מדולל

685.8	767.4	251.5	267.1	רווח נקי מתוקנן*
1.13	1.24	0.41	0.43	רווח נקי למניה מתוקנן*: בסיסי (\$)
1.01	1.14	0.37	0.40	מדולל (\$)
608.1	617.5	619.3	616.7	ממוצע משוקלל של מספר המניות: בסיסי
688.3	679.9	694.1	678.2	מדולל

* ראה התאמה בעמוד הבא



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

התאמת הרווח הנקי המדווח לרווח הנקי המתוקנן

(במיליוני דולרים של ארה"ב, פרט לנתוני הרווח למניה)

ינואר - ספטמבר		יולי - ספטמבר		
דולרים של ארה"ב				
2004	2005	2004	2005	
53.0	767.4	251.5	267.1	רווח נקי מדווח
583.6				התאמות בגין חשבונאות רכישת סיקור:
13.9				מו"פ בתהליך
13.0				שיערוך מלאי שנרכש
30.0				מו"פ בתהליך – אחר
(7.7)				ירידת ערך זכויות במוצר
685.8	767.4	251.5	267.1	מס מיוחס
				רווח נקי מתוקנן
0.08	1.14	0.37	0.40	רווח למניה בדילול מלא
1.01	1.14	0.37	0.40	מדווח (\$)
				מותאם (\$)



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

תמצית מאזנים מאוחדים
(במיליונים)

<u>31 בדצמבר</u> <u>2004</u>	<u>30 בספטמבר</u> <u>2005</u>	
<u>דולרים של ארה"ב</u>		
		רכוש
4,201.5	4,399.8	רכוש שוטף
863.2	761.5	השקעות ונכסים אחרים
1,278.2	1,328.5	רכוש קבוע – נטו
3,289.1	3,177.3	רכוש בלתי מוחשי – נטו
<u>9,632.0</u>	<u>9,667.1</u>	סה"כ רכוש
		התחייבויות והון
2,203.9	2,166.1	התחייבויות שוטפות
2,028.3	1,922.9	התחייבויות לזמן ארוך
10.9	11.0	זכויות המיעוט
5,388.9	5,567.1	הון, קרנות ועודפים
<u>9,632.0</u>	<u>9,667.1</u>	סה"כ התחייבויות והון, קרנות ועודפים



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

מכירות לרבעון יולי – ספטמבר 2005 (במליוני דולרים של ארה"ב)

מכירות לפי יעדים גיאוגרפיים :

מכירות לתקופה	2005	2004	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	789.9	804.3	-1.8%	60.0%
אירופה	381.8	322.5	18.4%	29.0%
שאר העולם	145.6	120.5	20.8%	11.0%
סה"כ	1,317.3	1,247.3	5.6%	100.0%

מכירות לפי סגמנטים :

מכירות לתקופה	2005	2004	שינוי ב- %	% מסה"כ
פרמצבטיקה	1,173.8	1,095.7	7.1%	89.1%
כימיה (API)	137.5	146.2	-6.0%	10.4%
וטרינריה ואחרים	6.0	5.4	11.1%	0.5%
סה"כ	1,317.3	1,247.3	5.6%	100.0%

מכירות פרמצבטיות :

מכירות לתקופה	2005	2004	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	707.5	718.6	-1.6%	60.3%
אירופה	342.1	275.1	24.4%	29.1%
שאר העולם	124.2	102.0	21.8%	10.6%
סה"כ	1,173.8	1,095.7	7.1%	100.0%



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

מכירות לתקופה ינואר – ספטמבר 2005 (במליוני דולרים של ארה"ב)

מכירות לפי יעדים גיאוגרפיים :

מכירות לתקופה	2005	2004	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	2,281.6	2,221.9	2.7%	59.3%
אירופה	1,130.8	899.6	25.7%	29.4%
שאר העולם	437.0	354.6	23.3%	11.3%
סה"כ	3,849.4	3,476.1	10.7%	100.0%

מכירות לפי סגמנטים :

מכירות לתקופה	2005	2004	שינוי ב- %	% מסה"כ
פרמצבטיקה	3,449.5	3,073.0	12.3%	89.6%
כימיה (API)	382.9	387.0	-1.1%	10.0%
וטרינריה ואחרים	17.0	16.1	5.8%	0.4%
סה"כ	3,849.4	3,476.1	10.7%	100.0%

מכירות פרמצבטיות :

מכירות לתקופה	2005	2004	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	2,061.5	1,989.0	3.6%	59.8%
אירופה	1,017.9	780.1	30.5%	29.5%
שאר העולם	370.1	303.9	21.8%	10.7%
סה"כ	3,449.5	3,073.0	12.3%	100.0%