



## טבע מדווחת על רווח נקי לרבעון שלישי של 157 מליון \$, גידול של 63%

רווח למניה של 0.53 \$, גידול של 47%

מכירות של 813 מליון \$, גידול של 29%

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ דיווחה היום על רווח נקי של 157 מליון \$ לרבעון השלישי של שנת 2003, ורווח למניה בדילול מלא של 0.53 \$, גידול של 63%, ו- 47% בהתאמה. המכירות ברבעון עלו ב- 29% והסתכמו ב- 813 מליון \$.

בתשעת החודשים הראשונים של שנת 2003, הסתכמו המכירות ב- 2.3 מיליארד \$ (+ 34%) והרווח הנקי והרווח למניה, לפני הכנסה חד פעמית (נטו) שנרשמה ברבעון השני של 2003, הגיעו ל- 432 מליון \$ ו- 1.52 \$ בהתאמה, גידול של 58% ו- 49% בהתאמה לעומת התקופה המקבילה ב- 2002. הרווח הנקי והרווח למניה בדילול מלא, כולל הכנסה חד-פעמית (נטו), הסתכם ב- 505 מליון \$ ו- 1.77 \$ בהתאמה.

"סיימנו את הרבעון בשיאים של מכירות ורווח נקי שנובעים מהמשך הצמיחה האיתנה בשווקים ובמוצרים המרכזיים שלנו" אמר ישראל מקוב, מנכ"ל טבע. "בד בבד, המשכנו לחזק את צבר המוצרים, הממתנים לאישור סופי בארה"ב, שהגיע לרמה גבוהה מאשר אי פעם בעבר ואשר מבטא היקף של 55 מיליארד \$ במונחי המוצרים המקוריים. כמו כן הרחבנו את צבר המוצרים שלנו בשווקים אחרים בהם אנו פועלים. בתחום המוצרים הייחודיים, בנוסף למכירותיו המרשימות של הקופקסון<sup>®</sup>, אנו גאים בהגשת הבקשות בצפון אמריקה ובאירופה, לאישור rasagiline לטיפול במחלת הפרקינסון."

**המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה** (כולל קופקסון<sup>®</sup>) המהוות 63% מסך המכירות הפרמצבטיות, הסתכמו ב- 452 מליון \$ בהשוואה ל- 354 מליון \$ ברבעון המקביל אשתקד, גידול של 28%. עלייה זו נבעה בעיקר ממכירת 14 מוצרים חדשים שלא נמכרו ברבעון המקביל אשר המשמעותיים ביותר הם מכירות Amox/Clav והכללתם לראשונה של מכירות Purinethol, אותו קיבלה טבע מ-GSK, כחלק מההסדר אליו הגיעו החברות, כמו גם, גידול במכירות הקופקסון<sup>®</sup>.

**המכירות הפרמצבטיות באירופה** (כולל קופקסון<sup>®</sup>) המהוות כ- 25% מסך המכירות הפרמצבטיות, עלו ב- 36% ברבעון זה, והסתכמו ב- 180 מליון \$. עלייה זו נבעה מגידול במכירות הגנריות, המשך הצמיחה במכירות הקופקסון<sup>®</sup> והשפעה חיובית של שערי החליפין בין המטבעות.

**המכירות הגלובליות במונחי מכירה לשוק של הקופקסון<sup>®</sup>**, הסתכמו ברבעון זה, ב- 180 מליון \$, גידול של 25%. מכירות הקופקסון<sup>®</sup> בארה"ב גדלו ב- 13% ברבעון והסתכמו ב- 123 מליון \$. במונחי מרשמים, קצב הגידול של הקופקסון<sup>®</sup> בארה"ב עלה שוב על קצב הגידול של שוק הטרשת הנפוצה כולו. המכירות מחוץ לארה"ב, בעיקר באירופה, גדלו ב 64% והסתכמו ב- 57 מליון \$.

**מכירות הכימיה (API) לצדדים שלישיים**, הסתכמו ב- 95 מליון \$, עלייה של 33% לעומת הרבעון המקביל ב- 2002. המכירות, כולל המכירות לעסקיה הפרמצבטיים של טבע, הסתכמו ב- 159 מליון \$, גידול של 32% לעומת הרבעון המקביל ב- 2002. הגידול בסך מכירות ה-API, נבע ממכירות של מוצרים חדשים, כדוגמת Simvastatin וגידול בביקוש הגלובלי למוצרי ה-API שלנו.

**שיעור הרווח הגולמי** ברבעון – 46.4%, לעומת 42.9% ברבעון המקביל משקף את תמהיל המוצרים המוצלח ברבעון, מוצרים חדשים ויעילות תפעולית.



## טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

**הוצאות מחקר ופיתוח (מו"פ) ברוטו** ברבעון המדווח עלו ב- 32% לעומת הרבעון המקביל, בעוד **הוצאות המו"פ נטו** (לאחר השתתפויות) גדלו ב- 35%. עליה זו משקפת את הגידול בהיקף הפעילות הן של המו"פ הגנרי והן של המו"פ הייחודי.

**הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות (SG&A)** עלו ב- 17% והיוו 15.4% מסך המכירות.

**הוצאות מימון** ברבעון היו כ- 1 מליון \$ וזאת לאחר שהוצאות המימון ברבעון השני של 2003 היו גבוהות במיוחד.

**שיעור המס** ברבעון שהגיע ל- 20% (בדומה לרבעונים הראשונים של 2003), היה גבוה משמעותית ביחס לרבעון המקביל ב- 2002 (16%). זאת, בעיקר כתוצאה מפקיעתן של הטבות מס מסוימות הקשורות לקופקסון®.

**תזרים המזומנים מפעילות שוטפת** ברבעון הסתכם ב- 138 מליון \$ בהשוואה ל- 92 מליון \$ ברבעון השלישי של 2002, ו- 354 מליון \$ בשנת 2002 כולה.

### דיבידנד

דירקטוריון החברה, בישיבתו ביום 31 באוקטובר, 2003, הכריז על תשלום דיבידנד במזומן בגין הרבעון השלישי של שנת 2003, בשיעור של 0.33 ₪ למניה (כ- 7.3 ¢ על פי שער הדולר ב- 31 באוקטובר, 2003). היום הקובע יהיה 17 בנובמבר, 2003 ויום התשלום נקבע ל- 2 בדצמבר, 2003. שיעור המס שינוכה במקור הינו 20%.

### פרטי שיחת הועידה

הנהלת טבע תקיים שיחת ועידה אשר בה ייסקרו תוצאות הרבעון השלישי, ביום שני, 3 בנובמבר, 2003, בשעה 15:30 שעות ישראל (08:30 שעות ניו-יורק). ניתן להאזין לשיחה דרך אתר האינטרנט של טבע: [www.tevapharm.com](http://www.tevapharm.com). ניתן יהיה להאזין לשידור החוזר עד ליום 9 בנובמבר, 2003 בחצות (שעות ניו-יורק) באתר החברה או על-ידי חיוג: 001-402-220-1175 למחייגים מחוץ לארה"ב, או 1-800-934-4548 למחייגים בתוך ארה"ב. אין צורך בקוד על מנת להיכנס לשיחות אלה.

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל ואחת מ- 30 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות ובייצור חומרים פעילים לתעשייה הפרמצבטית, הינה אחת מהמובילות בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, בצפון אמריקה ובאירופה. קרוב ל- 90% ממכירותיה של הקבוצה הן לצפון אמריקה ואירופה.

**"להלן הסעיף הידוע בארה"ב בשם "Safe Harbor" ואשר מטרתו להגן על החברה, עפ"י הדין האמריקאי, בכל הקשור לנתונים שיש להם משמעות של תחזית ואשר כתוצאה מכך חשופים לסיכונים ואי ודאות:**

*Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995: This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on current expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause Teva's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competitive generic products, the impact of competition from brand-name companies that sell their own generic products or successfully extend the exclusivity period of their branded products, Teva's ability to rapidly integrate the operations of acquired businesses, the availability of product liability coverage in the current insurance market, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration ("FDA") and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structure of various countries, acceptance and demand for new pharmaceutical products and new therapies, uncertainties regarding market acceptance of innovative products newly launched, currently being sold or in development, the impact of restructuring of clients, reliance on strategic alliances, exposure to product liability claims, dependence on patent and other protections for innovative products, fluctuations in currency, exchange and interest rates, operating results and other factors that are discussed in Teva's Annual Report on Form 20-F and its other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC"). Forward-looking statements speak only as of the date on which they are made, and the Company undertakes no obligation to update publicly or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future developments or otherwise.*

דורית מלצר – מנהלת קשרי משקיעים [dorit.meltzer@teva.co.il](mailto:dorit.meltzer@teva.co.il)

רח' בול 5 ת.ד. 3190 פתח-תקוה 49131 מל. 03-9267554 פקסימיליה 03-9267519

Web site: [www.tevapharm.com](http://www.tevapharm.com)



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

**תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים**  
(במיליונים, פרט לנתוני הרווח למניה)

ינואר - ספטמבר		יולי - ספטמבר		
2002	2003	2002	2003	
<b>דולרים של ארה"ב</b>				
1,748.4	2,334.4	631.3	812.6	מכירות, נטו
992.2	1,248.5	360.7	435.4	עלות המכירות
756.2	1,085.9	270.6	377.2	רווח גולמי
131.3	166.2	46.5	61.6	הוצאות מו"פ
18.8	16.5	5.9	6.8	בניכוי השתתפויות ומענקים
112.5	149.7	40.6	54.8	הוצאות מו"פ – נטו
297.6	377.9	106.8	125.3	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות
346.1	558.3	123.2	197.1	
-	100.0	-	-	הכנסה בגין הסדר לישוב תביעה עם GSK
-	7.4	-	-	הוצאות בגין שינויים מבניים
346.1	650.9	123.2	197.1	רווח מפעולות
18.1	14.1	8.5	1.2	הוצאות מימון – נטו
328.0	636.8	114.7	195.9	רווח לפני מסים על הכנסה
53.9	131.7	18.2	39.1	מסים על הכנסה
274.1	505.1	96.5	156.8	
0.8	0.6	0.1	0.4	חלק ברווחי חברות כלולות - נטו
(1.1)	(1.0)	(0.3)	(0.6)	זכויות המיעוט
273.8	504.7	96.3	156.6	רווח נקי
1.04	1.90	0.37	0.59	רווח נקי למניה: בסיסי (\$)
1.02	1.77	0.36	0.53	מדולל (\$)
<b>לפני סעיפים חד – פעמיים:</b>				
273.8	431.5	96.3	156.6	רווח נקי
1.04	1.63	0.37	0.59	רווח נקי למניה: בסיסי (\$)
1.02	1.52	0.36	0.53	מדולל (\$)
<b>ממוצע משוקלל של מספר המניות:</b>				
264.4	265.5	264.6	265.9	בסיסי
280.6	291.2	281.4	305.9	מדולל



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

**תמצית מאזנים מאוחדים**  
**(במיליונים)**

<u>דצמבר 31</u> <u>2002</u>	<u>ספטמבר 30</u> <u>2003</u>	
<u>דולרים של ארה"ב</u>		
		<b>רכוש</b>
2,901.4	3,241.7	רכוש שוטף
313.5	527.2	השקעות ונכסים אחרים
675.4	768.4	רכוש קבוע – נטו
736.5	889.1	רכוש בלתי מוחשי – נטו
<u>4,626.8</u>	<u>5,426.4</u>	סה"כ רכוש
		<b>התחייבויות והון</b>
1,524.2	2,115.0	התחייבויות שוטפות
458.3	467.5	התחייבויות לזמן ארוך
4.9	6.1	זכויות המיעוט
810.0	450.0	אגרות חוב ניתנות להמרה
1,829.4	2,387.8	הון, קרנות ועודפים
<u>4,626.8</u>	<u>5,426.4</u>	סה"כ התחייבויות והון, קרנות ועודפים



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

מכירות לרבעון יולי – ספטמבר 2003 (במליוני דולרים של ארה"ב)

מכירות לפי יעדים גיאוגרפיים :

מכירות לתקופה	2003	2002	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	507.7	400.2	26.9%	62.4%
אירופה	207.7	152.6	36.1%	25.6%
שאר העולם	97.2	78.5	23.8%	12.0%
<b>סה"כ</b>	<b>812.6</b>	<b>631.3</b>	<b>28.7%</b>	<b>100.0%</b>

מכירות לפי סגמנטים :

מכירות לתקופה	2003	2002	שינוי ב- %	% מסה"כ
פרמצבטיקה	712.9	555.6	28.3%	87.7%
כימיה (API)	94.8	71.3	33.0%	11.7%
וטרינריה ואחרים	4.9	4.4	11.4%	0.6%
<b>סה"כ</b>	<b>812.6</b>	<b>631.3</b>	<b>28.7%</b>	<b>100.0%</b>

מכירות פרמצבטיות :

מכירות לתקופה	2003	2002	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	451.7	354.0	27.6%	63.4%
אירופה	179.9	132.7	35.6%	25.2%
שאר העולם	81.3	68.9	18.0%	11.4%
<b>סה"כ</b>	<b>712.9</b>	<b>555.6</b>	<b>28.3%</b>	<b>100.0%</b>