



30 באוקטובר, 2007

## טבע מדווחת על התוצאות לרבעון השלישי של 2007

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ דיווחה היום על תוצאות הרבעון השלישי שהסתיים ב- 30 בספטמבר, 2007.

### עיקרי התוצאות

- המכירות הסתכמו ב- 2,366 מליון \$, גידול של 4% בהשוואה לרבעון השלישי אשתקד, רבעון אשר כלל תקופת בלעדיות של שלושה מהמוצרים הגדולים בתעשייה הגנרית.
- הרווח הנקי הסתכם ב- 525 מליון \$ בהשוואה לרווח נקי של 606 מליון \$ ברבעון המקביל של 2006.
- רווח מדולל למניה של 0.64 \$ בהשוואה לרווח מדולל למניה של 0.74 \$ ברבעון המקביל אשתקד.
- המכירות הגלובליות של קופקסון® הגיעו לשיא של 441 מליון \$; גידול של 24% בהשוואה לרבעון המקביל בשנה שעברה; גידול של 34% במכירות הגלובליות של מוצרי נשימה בהשוואה לשנה שעברה.

שלמה ינאי, נשיא ומנכ"ל אמר: "היה זה שוב רבעון חזק עבור טבע, רבעון אשר הפגין פעם נוספת את חוזקו וחוסנו של המודל העסקי המאוזן שלנו. למרות הרבעון המאתגר המקביל בשנת 2006 - רבעון אשר בו היתה לנו בלעדיות לשלושת המוצרים הגדולים בהיסטוריה של התעשייה הגנרית - המכירות גדלו ב- 4% עם צמיחה משמעותית במכירות במערב ובמזרח אירופה."

מר ינאי הוסיף: "היה זה רבעון מצוין גם למכירות הקופקסון®, שביסס את מעמדו כטיפול מוביל לטרשת נפוצה בארה"ב. מכירות הקופקסון® ממשיכות לצמוח בעולם וברבעון השלישי תפס קופקסון® את הנתח הארי בגידול המכירות לטיפול בטרשת נפוצה."

### נתונים פיננסיים ואירועים חשובים נוספים של הרבעון השלישי

**המכירות נטו** של הרבעון השלישי הסתכמו ב- 2,366 מליון \$, גידול של 4% בהשוואה ל- 2,286 מליון \$ ברבעון השלישי של 2006.

**רווח נקי** לרבעון הסתכם ב- 525 מליון \$ או 0.64 \$ רווח נקי מדולל למניה, בהשוואה לרווח נקי של 606 מליון \$ או 0.74 \$, רווח נקי מדולל למניה, ברבעון המקביל אשתקד.

מכירות טבע מחוץ לארה"ב הושפעו לטובה משערי חליפין, אשר תרמו למכירות כ- 78 מליון \$ בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד. במקביל, נרשמה גם עליה בהוצאות בשל תנודות שערי החליפין כך שבסיכום השפעתם על הרווח התפעולי והנקי היתה שולית.



## טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

**המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה** (כולל קופקסון<sup>®</sup>) ברבעון השלישי אשר היוו 59% מסך המכירות הפרמצבטיות, הסתכמו ב- 1,315 מליון \$ בהשוואה ל- 1,365 מליון \$ ברבעון השלישי של שנת 2006, רבעון אשר כלל את ההשקות המשמעותיות של Sertraline והמשך בלעדיות של Simvastatin ו- Pravastatin. הגידול בסך המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה הושפע לטובה בעיקר בגלל מכירות גבוהות משמעותיות של Oxycodone ו- 27 מוצרים חדשים שהושקו בשנת 2007, בעיקר Amlodipine/Benazapril ו- Bupropion XL 300mg, מכירות גבוהות יותר של מוצרי נשימה, בעיקר ProAir<sup>™</sup> (albuterol HFA), כמו גם ממכירות גבוהות יותר של קופקסון<sup>®</sup>.

נכון ל- 24 באוקטובר, 2007, לטבע היו 150 בקשות הממתינות לאישור סופי של רשות המזון והתרופות האמריקאית (FDA). סך המכירות השנתיות של בקשות אלה, במונחי מכירות שנתיות של המוצרים המקוריים בארה"ב, הינו כ- 88 מליארד \$. טבע מאמינה כי הינה הראשונה להגיש בקשה לאישור עבור 43 מוצרים מתוך בקשות אלה, המשקפים מכירות שנתיות, במונחי מכירות שנתיות של המוצרים המקוריים בארה"ב, של מעל ל- 38 מליארד \$.

**מכירות פרמצבטיות באירופה** (כולל קופקסון<sup>®</sup>) הסתכמו ב- 567 מליון \$, גידול של 22% בהשוואה לרבעון השלישי אשתקד. הגידול במכירות נבע מעליה במכירות הגנריות במדינות אירופה כמו גם מכירות גבוהות של מוצרי נשימה בבריטניה ומכירות גבוהות של קופקסון<sup>®</sup> באירופה המערבית. ברבעון הנוכחי, המכירות הפרמצבטיות באירופה היוו 25% מסך כל המכירות הפרמצבטיות של החברה. נכון ל- 30 בספטמבר, 2007, היו לטבע במדינות שונות באירופה 147 בקשות הממתינות לאישור סופי, המשקפות 308 פורמולציות ו- 2,481 מולקולות.

**מכירות פרמצבטיות בינלאומיות** (כולל קופקסון<sup>®</sup>), אשר היוו 16% מסך כל המכירות הפרמצבטיות וכוללות בעיקר את אמריקה הלטינית (6% מסך המכירות הפרמצבטיות), ישראל (4%) ומדינות מרכז ומזרח אירופה (5%), גדלו הרבעון ב- 12% והסתכמו ב- 354 מליון \$. הגידול הושפע ממכירות גבוהות יותר במזרח ומערב אירופה.

המכירות הגלובליות של **קופקסון<sup>®</sup>**, במונחי מחיר מכירה לשוק, הסתכמו ב- 441 מליון \$, גידול של 24% בהשוואה לרבעון המקביל ב- 2006, כולל גידול של 24% בארה"ב שהושפע מגידול כמותי ומעלית מחירים. המכירות במונחי מחיר מכירה לשווקים מחוץ לארה"ב, בעיקר באירופה, גדלו ב- 25% והסתכמו ב- 160 מליון \$ עליה שהתבטאה במספר שווקים אירופאים מרכזיים: גרמניה, צרפת, ספרד ובריטניה.

**מכירות הגלובליות של אזילקט<sup>®</sup>**, לטיפול במחלת הפרקינסון, במונחי מחיר מכירה לשוק הסתכמו ב- 33 מליון \$ בהשוואה ל- 16 מליון \$ ברבעון השלישי של 2006, גידול של 106%. אזילקט<sup>®</sup> מאושר כעת לשימוש ב- 29 מדינות.

**המכירות הגלובליות של מוצרי נשימה** הסתכמו ב- 179 מליון \$ ברבעון השלישי של 2007, גידול של 34% ביחס לתקופה המקבילה אשתקד. הגידול נבע ברובו ממכירות גבוהות של ProAir<sup>™</sup> בארה"ב וממכירות גבוהות של מוצרי נשימה אחרים באירופה.

**מכירות הכימיה (API)** כולל מכירות ליחידות הפנימיות של טבע, הסתכמו ב- 326 מליון \$ הרבעון, גידול של 2% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד. **המכירות לצדדים שלישיים**, הסתכמו ב- 130 מליון \$ ברבעון השלישי של 2007, בהשוואה ל- 141 מליון \$ ברבעון השלישי של 2006.

**הוצאות מחקר ופיתוח (מו"פ) נטו** גדלו ב- 4% בהשוואה לרבעון המקביל ב- 2006 והסתכמו ב- 141 מליון \$, כאשר יותר ממחצית הן הוצאות על מו"פ גנרי.



## טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

**הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות (SG&A)** אשר היוו 19% מהמכירות נטו ברבעון, הסתכמו ב- 458 מליון \$ ברבעון השלישי של 2007 בהשוואה ל- 404 מליון \$ או 18% מהמכירות נטו ברבעון השלישי של 2006, ו- 469 מליון \$ או 20% ברבעון השני של 2007. הגידול לעומת הרבעון המקביל אשתקד משקף חלוקת רווח גדולה יותר עם צדדים שלישיים כמו גם הוצאות מכירה ושיווק הקשורות למכירות הגדלות של מוצרים אינובטיביים (בעיקר אזילקט<sup>®</sup>) ולפעילות הגנריקה הממותגת הצומחת של טבע.

**תזרים המזומנים מפעילות שוטפת** ברבעון השלישי של 2007 הסתכם ב- 332 מליון \$, מזומנים ונכסים נזילים אחרים ליום 30 בספטמבר, 2007 הסתכמו בכ- 3.1 מליארד \$.

### דיבידנד

דירקטוריון החברה, בישיבתו ביום 29 באוקטובר, 2007, הכריז על תשלום דיבידנד במזומן עבור הרבעון השלישי של 2007, בשיעור של 0.40 ש"ח למניה (כ- 10 סנט על פי שער הדולר ב- 29 באוקטובר, 2007). היום הקובע יהיה ב- 6 בנובמבר, 2007 ויום התשלום נקבע ל- 21 בנובמבר, 2007. שיעור המס שינוכה במקור יהיה 16.5%.

### פרטי שיחת הועידה

הנהלת טבע תקיים שיחת ועידה ביום שלישי, 30 באוקטובר, 2007, בשעה 14:30 שעות ישראל (08:30 שעות ניו-יורק) אשר בה יסקרו תוצאות הרבעון השלישי של 2007. ניתן להאזין לשיחה דרך אתר האינטרנט של טבע, בכתובת: [www.tevapharm.com](http://www.tevapharm.com). ניתן יהיה להאזין לשידור חוזר עד ליום 6 בנובמבר, 2007 בחצות (שעות ניו-יורק) באתר החברה, או על-ידי חיוג 1-877-660-6853 למחייגים בתוך ארה"ב ו- 1-201-612-7415 למחייגים מחוץ לארה"ב. קוד הכניסה לשידור החוזר הינו חשבון מספר (Account #) 3055 ו- תו הזיהוי (ID#) הינו: 258957.

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל ואחת מ- 20 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות וייצור חומרים פעילים לתעשייה הפרמצבטית, הינה החברה המובילה בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, בצפון ובמרכז אמריקה ובאירופה. יותר מ- 80% ממכירותיה של הקבוצה הן לצפון אמריקה ואירופה.

להלן הסעיף הידוע בארה"ב כ- Safe Harbor בנוסחו האנגלי ואשר מטרתו להגן על החברה, עפ"י הדין האמריקאי:

*This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on management's current beliefs and expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause Teva's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include risks relating to: Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competing generic equivalents, the extent to which Teva may obtain U.S. market exclusivity for certain of its new generic products and regulatory changes that may prevent Teva from utilizing exclusivity periods, competition from brand-name companies that are under increased pressure to counter generic products, or competitors that seek to delay the introduction of generic products, the impact of consolidation of our distributors and customers, potential liability for sales of generic products prior to a final resolution of outstanding patent litigation, including that relating to the generic versions of Allegra<sup>®</sup>-Neurontin<sup>®</sup> and Lotrel<sup>®</sup>, the effects of competition on our innovative products, especially Copaxone<sup>®</sup> sales, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration, European Medicines Agency and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structures of various countries, our ability to achieve expected results through our innovative R&D efforts, Teva's ability to successfully identify, consummate and integrate acquisitions, potential exposure to product liability claims to the extent not covered by insurance, dependence on the effectiveness of our patents and other protections for innovative products, significant operations worldwide that may be adversely affected by terrorism, political or economical instability or major hostilities, supply interruptions or delays that could result from the complex manufacturing of our products and our global supply chain, environmental risks, fluctuations in currency, exchange and interest rates, and other factors that are discussed in Teva's Annual Report on Form 20-F and its other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission. Forward-looking statements speak only as of the date on which they are made and the Company undertakes no obligation to update or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future events or otherwise. In this press release, we present certain as adjusted numbers, which are non-GAAP financial measures. These numbers exclude items such as the effects of step-up of inventory upon acquisition, acquisition of R&D in process, product rights impairment, restructuring expenses, settlements and related tax effect. A reconciliation between the as adjusted numbers and the comparable GAAP measures is included later in this release. We provide such non-GAAP data because we believe that such supplemental data provide useful information to investors to better understand underlying trends in our business. However, adjusted financial measures are not, and should not be, viewed as a substitute for GAAP results. Our definition of these adjusted financial measures may differ from similarly named measures used by others.*



**תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים**

(לא מבוקר, במיליוני דולרים של ארה"ב, פרט לנתוני הרווח למניה)

תשעה חודשים שנסתיימו בתאריך 30 בספטמבר,		שלושה חודשים שנסתיימו בתאריך 30 בספטמבר,		
2006	2007	2006	2007	
6,131	6,832	2,286	2,366	מכירות, נטו
2,974	3,302	1,024	1,116	עלות המכירות
3,157	3,530	1,262	1,250	רווח גולמי
358	413	135	141	הוצאות מו"פ – נטו
1,095	1,383	404	458	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות
1,248	-	-	-	רכישת מחקר ופיתוח בתהליך
31	-	-	-	ירידת ערך ושינויים מבניים
425	1,734	723	651	רווח מפעולות
99	39	28	3	הוצאות מימון – נטו
326	1,695	695	648	רווח לפני מסים על הכנסה
232	313	88	125	מסים על הכנסה
94	1,382	607	523	
(5)	2	-	2	חלק ברווח (הפסד) מחברות כלולות - נטו
3	2	1	-	זכויות המיעוט
86	1,382	606	525	רווח נקי
0.11	1.80	0.79	0.68	רווח נקי למניה: בסיסי (\$)
0.11	1.69	0.74	0.64	מדולל (\$)
752	767	767	770	ממוצע משוקלל של מספר המניות: בסיסי
784	829	834	832	מדולל
1,434	1,382	606	525	רווח נקי מתוקנן*
1.91	1.80	0.79	0.68	רווח נקי למניה מתוקנן*: בסיסי (\$)
1.77	1.69	0.74	0.64	מדולל (\$)
752	767	767	770	ממוצע משוקלל של מספר המניות: בסיסי
819	829	834	832	מדולל

\*ראה התאמה בעמוד הבא



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

**התאמת הרווח הנקי המדווח לרווח הנקי המתוקנן**

**(לא מבוקר, במיליוני דולרים של ארה"ב, פרט לנתוני הרווח למניה)**

תשעה חודשים שנסתיימו בתאריך 30 בספטמבר,		שלושה חודשים שנסתיימו בתאריך 30 בספטמבר,			
2006	2007	2006	2007		
86	1,382	606	525		רווח נקי מדווח
1,248	-	-	-		מו"פ בתהליך
95	-	-	-		שיערוך מלאי שנרכש
31	-	-	-		ירידת ערך ושינויים מבניים
6	-	-	-		מו"פ בתהליך בחברות כלולות
(32)	-	-	-		מס מיוחס
<u>1,434</u>	<u>1,382</u>	<u>606</u>	<u>525</u>		רווח נקי מתוקנן
<u>0.11</u>	<u>1.69</u>	<u>0.74</u>	<u>0.64</u>	מדווח (\$)	רווח מדולל למניה:
<u>1.77</u>	<u>1.69</u>	<u>0.74</u>	<u>0.64</u>	מותאם (\$)	



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

**תמצית מאזנים מאוחדים**  
**(לא מבוקר, במיליוני דולרים של ארה"ב)**

<b>31 דצמבר, 2006</b>	<b>30 ספטמבר, 2007</b>	
		<b>נכסים</b>
7,640	9,132	רכוש שוטף
613	717	השקעות ונכסים אחרים
2,193	2,426	רכוש קבוע – נטו
1,987	1,927	רכוש בלתי מוחשי – נטו
8,038	8,293	מוניטין
<b>20,471</b>	<b>22,495</b>	<b>סה"כ נכסים</b>
		<b>התחייבויות והון</b>
4,071	5,218	התחייבויות שוטפות
5,223	4,320	התחייבויות לזמן ארוך
35	38	זכויות המיעוט
11,142	12,919	הון, קרנות ועודפים
<b>20,471</b>	<b>22,495</b>	<b>סה"כ התחייבויות, הון, קרנות ועודפים</b>



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

% מסה"כ 2007	שינוי ב- %	שלושה חודשים שנסתיימו בתאריך 30 בספטמבר,		
		2006	2007	
(במיליוני דולרים של ארה"ב)				
<b>מכירות לפי יעדים גיאוגרפיים:</b>				
58%	(4)%	1,427	1,373	צפון אמריקה
25%	15%	523	601	אירופה*
17%	17%	336	392	בינלאומי
<b>100%</b>	<b>4%</b>	<b>2,286</b>	<b>2,366</b>	<b>סה"כ</b>
<b>מכירות לפי מגזרים עסקיים:</b>				
95%	4%	2,145	2,236	פרמצבטיקה
5%	(8)%	141	130	כימיה (API) **
<b>100%</b>	<b>4%</b>	<b>2,286</b>	<b>2,366</b>	<b>סה"כ</b>
<b>מכירות פרמצבטיות:</b>				
59%	(4)%	1,365	1,315	צפון אמריקה
25%	22%	464	567	אירופה*
16%	12%	316	354	בינלאומי
<b>100%</b>	<b>4%</b>	<b>2,145</b>	<b>2,236</b>	<b>סה"כ</b>

\* מערב אירופה והונגריה  
\*\* מכירות לצד שלישי בלבד



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

% מסה"כ 2007	שינוי ב- %	תשעה חודשים שנסתיימו בתאריך 30 בספטמבר,		
		2006	2007	
		(במיליוני דולרים של ארה"ב)		
<b>מכירות לפי יעדים גיאוגרפיים:</b>				
57%	5%	3,729	3,927	צפון אמריקה
26%	19%	1,479	1,760	אירופה*
17%	24%	923	1,145	בינלאומי
<b>100%</b>	<b>11%</b>	<b>6,131</b>	<b>6,832</b>	<b>סה"כ</b>
<b>מכירות לפי מגזרים עסקיים:</b>				
94%	13%	5,696	6,411	פרמצבטיקה
6%	(3)%	435	421	כימיה (API) **
<b>100%</b>	<b>11%</b>	<b>6,131</b>	<b>6,832</b>	<b>סה"כ</b>
<b>מכירות פרמצבטיות:</b>				
58%	6%	3,507	3,727	צפון אמריקה
26%	23%	1,337	1,644	אירופה*
16%	22%	852	1,040	בינלאומי
<b>100%</b>	<b>13%</b>	<b>5,696</b>	<b>6,411</b>	<b>סה"כ</b>

\* מערב אירופה והונגריה  
\*\* מכירות לצד שלישי בלבד