



7 בנובמבר, 2006

טבע מדווחת על התוצאות לרבעון השלישי של 2006

- המכירות ברבעון עלו ב- 74% והסתכמו ב- 2,286 מליון \$
- הרווח נקי עלה ב- 127% והסתכם ב- 606 מליון \$
- רווח למניה בדילול מלא עלה ב- 85% ל- \$0.74
- תזרים מזומנים מפעילות שוטפת הסתכם ב- 793 מליון \$

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ דיווחה היום על תוצאות הרבעון השלישי שהסתיים ב- 30 בספטמבר, 2006.

המכירות ברבעון השלישי של 2006 עלו ב- 74% והסתכמו ב- 2,286 מליון \$, בהשוואה ל- 1,317 מליון \$ ברבעון המקביל אשתקד. התרומה העיקרית לצמיחה במכירות בהשוואה לאשתקד היתה השקות של מספר מוצרים חדשים בארה"ב והכללת מכירות IVAX, אשר תרמו לכל האיזורים.

הרווח הנקי לרבעון השלישי של 2006 עלה ב- 127% והסתכם ב- 606 מליון \$ לעומת 267 מליון \$ ברבעון המקביל אשתקד. **רווח למניה** בדילול מלא, הסתכם ב- \$0.74, גידול של 85% בהשוואה ל- \$0.40 ברבעון השלישי של 2005.

ישראל מקוב, נשיא ומנכ"ל טבע אמר: "היה זה בפירוש רבעון מעולה עבור טבע, רבעון שיא בתוצאות הפיננסיות של טבע אשר נבעו מביצועים חזקים של כל היחידות העסקיות והתפעוליות שלנו, בכל האיזורים הגיאוגרפיים ובכללם תוצאות שיא בצפון אמריקה ובחטיבה הבינלאומית. ההשגים הבולטים ברבעון זה היו, כמובן, ההשקות המוצלחות במיוחד של שני מוצרים גנריים גדולים בארה"ב וההשקה המצויינת בשוק האמריקאי של אזילקט[®], המוצר היחודי השני של טבע. אני מאמין כי הישגים אלו מוכיחים את המשמעות והערך האמיתיים של היותנו מנהיגי התעשייה."

מר מקוב הוסיף: "כמו כן אני מרוצה מאוד מההתקדמות המהירה והמצויינת של תהליך האינטגרציה עם IVAX. אנו כבר מממשים סינרגיות עצומות מרכישה זו ואנו ממוצבים היטב לממש את כל ההזדמנויות הטמונות ברכישה זו."

המכירות בצפון אמריקה היוו 62% מכלל מכירות החברה, כאשר אירופה היוותה 23%, ומכירות בינלאומיות (בעיקר אמריקה הלטינית, מרכז ומזרח אירופה וישראל) היוו 15%.

המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה (כולל קופקסון[®]) הסתכמו ב- 1.325 מליארד \$ ברבעון, בהשוואה ל- 707 מליון \$ ברבעון השלישי של 2005, גידול של 87%. המכירות הושפעו לטובה ברבעון השלישי מהכללתם של 22 מוצרים חדשים שלא נמכרו ברבעון המקביל אשתקד, כשהעיקריים ביניהם בתקופה זו הן ההשקות במסגרת בלעדיות של *sertraline*, *simvastatin*, *venlafaxine* ו- *pravastatin*, גידול במכירות הקופקסון[®] כמו גם ממכירות התחלתיות של אזילקט[®] בארה"ב.

נכון ל- 6 בנובמבר, 2006, לטבע 144 בקשות הממתינות לאישור סופי של רשות המזון והתרופות האמריקאית (FDA). סך המכירות השנתיות של בקשות אלה, במונחי מכירות שנתיות של המוצרים המקוריים בארה"ב, הינו כ- 87 מליארד \$. טבע מאמינה כי הינה הראשונה להגיש בקשה לאישור עבור 44 מוצרים מתוך בקשות אלה, המשקפים במונחי מכירות שנתיות של המוצרים המקוריים בארה"ב, מעל ל- 34 מליארד \$.

המכירות הפרמצבטיות באירופה (כולל קופקסון[®]) גדלו ב- 36% ברבעון והסתכמו ב- 464 מליון \$. בנוסף לרכישה של IVAX, הגידול נובע ממכירות גנריות גבוהות יותר (הכוללות את השקתם של 34 מוצרים ב- 9 שווקים ברבעון זה) ומגידול במכירות הקופקסון[®].



טבע תעשיות פרמצבטייות בע"מ

מכירות פרמצבטייות בינלאומיות, הכוללות בעיקר את אמריקה הלטינית, מדינות מרכז ומזרח אירופה וישראל, גדלו הרבעון ב- 149% והסתכמו ב- 309 מליון \$. הגידול נובע מהוספה של שווקים חדשים, באמריקה הלטינית ומרכז ומזרח אירופה, כתוצאה מרכישת IVAX, כמו גם הרחבת המכירות בשווקים קיימים.

קופקסון® - המכירות הגלובליות של קופקסון®, במונחי מחיר מכירה לשוק, הסתכמו ברבעון זה ב- 354 מליון \$, גידול של 15% בהשוואה לרבעון המקביל ב- 2005. מכירות הקופקסון® בארה"ב, במונחי מכירה לשוק, גדלו ב- 10% והסתכמו ב- 226 מליון \$. מכירות הקופקסון®, במונחי מכירה לשוק, מחוץ לארה"ב, בעיקר באירופה ובקנדה, גדלו ב- 26% ל-128 מליון \$. לפי נתוני ה-IMS בארה"ב, קופקסון® ממשיך לצמוחמהר יותר מצמיחת השוק ולחזק את מעמדו כמוביל עם עלייה בנתח שוק מסך כל המרשמים בארה"ב (TRx) וסך כל המרשמים החדשים בארה"ב (NRx) ל- 34% ו- 35.2%, בהתאמה, נכון לחודש ספטמבר 2006.

אזילקט® - המותווה לטיפול בתסמינים של מחלת פרקינסון כטיפול יחידני התחלתי או כטיפול משולב עם levodopa, הושק בחודש יולי האחרון בארה"ב ומותר לשימוש כעת ב- 22 מדינות.

מכירות הכימיה (API) כולל מכירות פנימיות לעסקיה הפרמצבטיים של טבע, הסתכמו ב- 321 מליון \$, גידול של 22% לעומת הרבעון השלישי ב- 2005. מכירות ה-API לצדדים שלישיים הסתכמו ב- 141 מליון \$, גידול של 3% לעומת הרבעון המקביל אשתקד. עיקר הגידול במכירות פנימיות משקף הרחבה של האינטגרציה האנכית של טבע.

שיעור הרווח הגולמי הגיע ל- 55.2% ברבעון השלישי של 2006 בהשוואה לשיעור רווח גולמי של 47.0% ברבעון השלישי של 2005 ושל 47.2% בשנת 2005 כולה. שיעור מתמשך זה של רווח גולמי גבוה באופן יוצא דופן, משקף את המחזור הגבוה של מכירות מוצרים חדשים בארה"ב, הנהנים מבלעדיות ואשר לחלקם אינטגרציה אנכית, כמו גם שיעורי רווח גבוהים יותר של המוצרים היחודיים ומוצרי המותג של טבע.

הוצאות מחקר ופיתוח (מו"פ) נטו גדלו ב- 45% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד והסתכמו ב- 134 מליון \$.

הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות (SG&A) היוו 17.7% מהמכירות והסתכמו ב- 404 מליון \$ בהשוואה ל- 16.2% מסך המכירות ו- 214 מליון \$ ברבעון השלישי של 2005. רמות גבוהות אלה משקפות בעיקר את היחס הגבוה משמעותית, בתמהיל המוצרים הנוכחי של טבע, של תרופות מקור ותרופות גנריות ממותגות, אשר רבות מהן נוספו כתוצאה מרכישת IVAX ואשר מאופיינות ברמות גבוהות יותר של הוצאות SG&A. הוצאות SG&A ברבעון זה כללו גם רישום של הוצאות בגין אופציות לעובדים שהסתכמו בכ- 1 סנט למניה.

שיעור המס שנקבע ברבעון זה הוא 12.5% מההכנסה לפני מס. שיעור זה מתקן את שיעור המס השנתי מ- 17.5% ל- 15.5% מהרווח השנתי המותאם, המשקף את הערכתנו הנוכחית לגבי שנת 2006 כולה, בהשוואה ל- 18% בשנת 2005.

תזרים המזומנים מפעילות שוטפת ברבעון השלישי של 2006 הסתכם ב- 793 מליון \$. שווי מזומנים וניירות ערך סחירים ליום 30 בספטמבר, 2006 היה 2.1 מליארד \$.

הון העצמי של טבע הסתכם ב- 30 בספטמבר, 2006, ב- 10.6 מליארד \$, גידול של 677 מליון \$ לעומת 30 ביוני, 2006.

מספר המניות - נכון לרבעון השלישי של 2006, מספר המניות לצורך חישוב הרווח הנקי למניה בדילול מלא, הינו 833.5 מליון מניות.



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

דיבידנד

דירקטוריון החברה, בישיבתו מיום 6 בנובמבר, 2006, הכריז על תשלום דיבידנד במזומן בגין הרבעון השלישי של שנת 2006, בשיעור של 0.34 ש"ח למניה (כ- 7.9 סנט על פי שער הדולר ב- 6 בנובמבר, 2006). היום הקובע יהיה ב- 14 בנובמבר, 2006 (יום האקס יהיה ב- 15 בנובמבר, 2006), ויום התשלום נקבע ל- 29 בנובמבר, 2006. שיעור המס שינוכה במקור יהיה 16%.

פרטי שיחת הועידה

הנהלת טבע תקיים שיחת ועידה ביום שלישי, 7 בנובמבר, 2006, בשעה 15:45 שעות ישראל (08:45 שעות ניו-יורק) אשר בה יסקרו תוצאות הרבעון השלישי של 2006. ניתן להאזין לשיחה דרך אתר האינטרנט של טבע, בכתובת: www.tevapharm.com. ניתן יהיה להאזין לשידור חוזר עד ליום 14 בנובמבר, 2006 בחצות (שעות ניו-יורק) באתר החברה, או על-ידי חיוג 1-877-660-6853 למחייגים בתוך ארה"ב ו- 201-612-7415 למחייגים מחוץ לארה"ב. קוד הכניסה לשידור החוזר הינו חשבון מספר (Account #) 3055 ו- תו הזיהוי (ID#) הינו: 217756.

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל ואחת מ- 20 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות, ייצור חומרים פעילים לתעשייה הפרמצבטית ומוצרים ווטרינרים, הינה החברה המובילה בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, בצפון ובמרכז אמריקה ובאירופה. יותר מ- 80% ממכירותיה של הקבוצה הן לצפון אמריקה ואירופה.

"להלן הסעיף הידוע בארה"ב בשם "Safe Harbor" ואשר מטרתו להגן על החברה, עפ"י הדין האמריקאי, בכל הקשור לנתונים שיש להם משמעות של תחזית ואשר כתוצאה מכך חשופים לסיכונים ואי ודאות:

Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995: This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on management's current beliefs and expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause Teva's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include risks relating to Teva's ability to rapidly integrate IVAX Corporation's operations and achieve expected synergies, Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competing generic products, the impact of competition from brand-name companies that sell or license their own brand products under generic trade dress and at generic prices (so called "authorized generics") or seek to delay the introduction of generic product, the impact of consolidation of our distributors and customers, regulatory changes that may prevent Teva from exploiting exclusivity periods, potential liability for sales of generic products prior to a final resolution of outstanding litigation, including that relating to the generic versions of Allegra[®], Neurontin[®] and Zithromax[®], the effects of competition on Copaxone[®] sales, including as a result of the reintroduction of Tysabri[®] into the market, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration, European Medicines Agency and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structures of various countries, Teva's ability to successfully identify, consummate and integrate acquisitions, potential exposure to product liability claims, dependence on patent and other protections for innovative products, significant operations worldwide that may be adversely affected by terrorism or major hostilities, environmental risks, fluctuations in currency, exchange and interest rates, operating results and other factors that are discussed in Teva's Annual Report on Form 20-F and its other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission. Forward-looking statements speak only as of the date on which they are made and the Company undertakes no obligation to update publicly or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future developments or otherwise.



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים

(במיליונים, פרט לנתוני הרווח למניה)

ינואר - ספטמבר		יולי - ספטמבר		
2005	2006	2005	2006	
דולרים של ארה"ב				
3,849.4	6,130.6	1,317.3	2,285.7	מכירות, נטו
2,045.3	2,974.2	698.7	1,024.0	עלות המכירות
1,804.1	3,156.4	618.6	1,261.7	רווח גולמי
271.1	357.7	92.4	134.3	הוצאות מו"פ – נטו
581.3	1,094.9	214.0	403.8	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות
951.7	1,703.8	312.2	723.6	
	1,248.0			רכישת מחקר ופיתוח בתהליך
	30.6			ירידת ערך ושינויים מבניים
951.7	425.2	312.2	723.6	רווח מפעולות
5.5	(98.8)	6.8	(28.1)	הכנסות (הוצאות) מימון – נטו
957.2	326.4	319.0	695.5	רווח לפני מסים על הכנסה
188.1	231.9	50.9	87.2	מסים על הכנסה
769.1	94.5	268.1	608.3	
(0.1)	(5.3)	(0.4)	(0.6)	חלק בהפסדי חברות כלולות - נטו
(1.6)	(3.1)	(0.6)	(1.3)	זכויות המיעוט
767.4	86.1	267.1	606.4	רווח נקי
1.24	0.11	0.43	0.79	רווח נקי למניה: בסיסי (\$)
1.14	0.11	0.40	0.74	מדולל (\$)
617.5	751.5	616.7	767.4	ממוצע משוקלל של מספר המניות:
679.9	784.1	678.2	833.5	בסיסי
				מדולל
767.4	1,433.6	267.1	606.4	רווח נקי מתוקנן*
1.24	1.91	0.43	0.79	רווח נקי למניה מתוקנן*:
1.14	1.77	0.40	0.74	בסיסי (\$)
				מדולל (\$)
617.5	751.5	616.7	767.4	ממוצע משוקלל של מספר המניות:
679.9	818.9	678.2	833.5	בסיסי
				מדולל

* ראה התאמה בעמוד הבא



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

התאמת הרווח הנקי המדווח לרווח הנקי המתוקנן

(במיליוני דולרים של ארה"ב, פרט לנתוני הרווח למניה)

ינואר - ספטמבר		יולי - ספטמבר	
דולרים של ארה"ב			
2005	2006	2005	2006
767.4	86.1	267.1	606.4
	1,248.0		
	94.9		
	30.6		
	5.6		
	(31.6)		
<u>767.4</u>	<u>1,433.6</u>	<u>267.1</u>	<u>606.4</u>
<u>1.14</u>	<u>0.11</u>	<u>0.40</u>	<u>0.74</u>
<u>1.14</u>	<u>1.77</u>	<u>0.40</u>	<u>0.74</u>

רווח נקי מדווח
 התאמות בגין חשבונאות רכישת אייבקס:
 מו"פ בתהליך
 שיערוך מלאי שנרכש
 ירידת ערך ושינויים מבניים
 מו"פ בתהליך בחברות כלולות
 מס מיוחס
 רווח נקי מתוקנן

רווח למניה בדילול מלא
 מדווח (\$)
 מתוקנן (\$)



טבע תעשיות פרמצבטיית בע"מ

תמצית מאזנים מאוחדים
(במיליונים)

31 דצמבר 2005	30 ספטמבר 2006	
דולרים של ארה"ב		
<hr/>		רכוש
5,505.3	7,241.5	רכוש שוטף
410.6	768.2	השקעות ונכסים אחרים
1,360.9	2,137.3	רכוש קבוע – נטו
3,110.6	9,858.6	רכוש בלתי מוחשי – נטו
10,387.4	20,005.6	סה"כ רכוש
<hr/>		
		התחייבויות והון
2,260.1	3,944.2	התחייבויות שוטפות
2,077.0	5,447.9	התחייבויות לזמן ארוך
8.0	35.0	זכויות המיעוט
6,042.3	10,578.5	הון, קרנות ועודפים
10,387.4	20,005.6	סה"כ התחייבויות והון, קרנות ועודפים



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

מכירות לרבעון יולי – ספטמבר 2006 (במליוני דולרים של ארה"ב)

מכירות לפי יעדים גיאוגרפים :

מכירות לתקופה	2006	2005	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	1,426.0	789.9	80.5%	62.4%
אירופה*	522.8	381.8	36.9%	22.9%
מכירות בינלאומיות	336.9	145.6	131.4%	14.7%
סה"כ	2,285.7	1,317.3	73.5%	100.0%

מכירות לפי מגזרים :

מכירות לתקופה	2006	2005	שינוי ב- %	% מסה"כ
פרמצבטיקה	2,098.6	1,173.8	78.8%	91.8%
כימיה (API)	141.1	137.5	2.6%	6.2%
מוצרים וטרינריה ואחרים	46.0	6.0	666.7%	2.0%
סה"כ	2,285.7	1,317.3	73.5%	100.0%

מכירות פרמצבטיות :

מכירות לתקופה	2006	2005	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	1,325.4	707.5	87.3%	63.2%
אירופה*	463.8	342.1	35.6%	22.1%
מכירות בינלאומיות	309.4	124.2	149.1%	14.7%
סה"כ	2,098.6	1,173.8	78.8%	100.0%

* מערב אירופה והונגריה



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

מכירות לתקופה ינואר – ספטמבר 2006 (במיליוני דולרים של ארה"ב)

מכירות לפי יעדים גיאוגרפיים :

מכירות לתקופה	2006	2005	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	3,728.3	2,281.6	63.4%	60.8%
אירופה*	1,479.2	1,130.8	30.8%	24.1%
מכירות בינלאומיות	923.1	437.0	111.2%	15.1%
סה"כ	6,130.6	3,849.4	59.3%	100.0%

מכירות לפי מגזרים :

מכירות לתקופה	2006	2005	שינוי ב- %	% מסה"כ
פרמצבטיקה	5,571.2	3,449.5	61.5%	90.9%
כימיה (API)	435.1	382.9	13.6%	7.1%
מוצרים וטרינריה ואחרים	124.3	17.0	631.2%	2.0%
סה"כ	6,130.6	3,849.4	59.3%	100.0%

מכירות פרמצבטיות :

מכירות לתקופה	2006	2005	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	3,403.4	2,061.5	65.1%	61.1%
אירופה*	1,335.6	1,017.9	31.2%	24.0%
מכירות בינלאומיות	832.2	370.1	124.9%	14.9%
סה"כ	5,571.2	3,449.5	61.5%	100.0%

* מערב אירופה והונגריה