



29 באוקטובר 2002

טבע מדווחת על תוצאות שיא לרבעון השלישי לשנת 2002

- הרווח הנקי הסתכם ב- 96 מליון \$ (+21%) והרווח למניה ב- 0.71 \$ (+22%)
- המכירות הסתכמו ב- 631 מליון \$ (+25%)
- המכירות הגלובליות של הקופקסון[®] במונחי מחיר מכירה לשוק, הסתכמו ב- 144 מליון \$ (+51%)

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ דיווחה היום על רווח שיא של 96 מליון \$ ורווח למניה בדילול מלא, של \$0.71 ברבעון השלישי של 2002, גידול של 21% ו- 22% בהתאמה, לעומת הרבעון המקביל בשנה שעברה. המכירות ברבעון המדווח עלו ב- 25% והסתכמו ב- 631 מליון \$ כאשר 63% מהמכירות היו בצפון אמריקה ו- 24% באירופה.

המכירות בתשעת החודשים הראשונים של 2002 הסתכמו ב- 1,748 מליון \$, הרווח הנקי ב- 274 מליון \$ והרווח למניה ב- 2.04 \$, עלייה של 16%, 38% ו- 41% בהתאמה, לעומת תשעת החודשים הראשונים של 2001.

ברבעון זה, אוחדו לראשונה, תוצאותיהן של שתי החברות שנרכשו לאחרונה בצרפת ובאיטליה.

מנכ"ל טבע, ישראל מקוב אמר: "אני גאה על הישגנו המרשימים ברבעון זה אשר מוכיחים פעם נוספת את יכולתנו לממש בעקביות האסטרטגיה של צמיחה בשיעורים גבוהים הן בשורת ההכנסות והן בשורת הרווח. אנו ממשיכים לחזק את מעמדינו כחברה המובילה בשווקים הגנריים העיקריים, בארה"ב ובאירופה. במקביל, מתפתחות מכירות הקופקסון[®] בשוק הגלובלי של הטרשת הנפוצה ואנו רושמים שיאים חדשים מידי רבעון.

השוק לתרופות גנריות צפוי להמשיך לגדול עקב החיפוש המתמיד והיוזמות האחרונות של ממשלות למציאת דרך למיתון הגידול בהוצאות על בריאות. אני צופה שמגמה זו תימשך בעתיד וטבע, שפיתחה יכולות תחרותיות גלובליות כמובילה גנרית עולמית, תמשיך ליהנות מצמיחה זו".

הגידול במכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה (26%), לעומת הרבעון השלישי של 2001 נבע בעיקר ממכירת חמישה מוצרים גנריים חדשים שהושקו בארה"ב במהלך הרבעון (Nifedipine ER, Cefaclor ER, Lisinopril, Tizanidine HCL ו-Lisinopril HCTZ) וממכירת שמונה מוצרים אשר לא נמכרו ברבעון המקביל ב- 2001, כמו גם מגידול במכירות הקופקסון[®].

צבר המוצרים הגנריים של טבע בארה"ב כולל עתה 59 בקשות לאישור אשר ל- 14 מתוכם כבר התקבל אישור טנטטיבי. היקף המכירות של צבר מוצרים זה, במונחי מחיר המוצרים המקוריים, הינו מעל 27 מיליארד \$. הבקשות ל- 41 מוצרים מתוך צבר מוצרים זה, הוגשו בהליך הידוע כ- Paragraph IV. לגבי 20 מתוכם, המייצגות מכירות של 7 מיליארד \$, במונחי המוצרים המקוריים, מאמינה טבע כי הייתה ראשונה להגישן ועל כן תהיה זכאית בגינת לתקופת בלעדיות של 180 יום. מאז תחילת השנה ועד היום, קיבלה טבע אישור סופי ל- 15 מוצרים והשיקה 13, אשר ל- 3 מתוכם קיבלה החברה בלעדיות של 180 יום, כיוון שהייתה הראשונה להגיש בקשה בגינם.

דורית מלצר – מנהלת קשרי משקיעים dorit@teva.co.il

רח' בזל 5 ת.ד. 3190 פתח-תקוה 49131 מל. 03-9267554 פקסימיליה 03-9267519

Web site: www.tevapharm.com



טבע תעשיות פרמצבטיה בע"מ

המכירות הפרמצבטיות באירופה גדלו ב- 45% ברבעון והסתכמו ב- 133 מליון \$ בהשוואה ל- 92 מליון \$ בתקופה המקבילה ב- 2001. הגידול במכירות נבע מצמיחה פנימית ומאיחודן לראשונה של מכירות Teva Classics (בצרפת). חדירת הקופקסון[®] לשווקי אירופה נמשכת בהצלחה מרובה, תוך השגת נתח שוק גבוה במיוחד, בגרמניה.

המכירות הגלובליות במונחי מכירה לשוק של הקופקסון[®], המוצר הגדול ביותר של טבע, הסתכמו ברבעון ב- 144 מליון \$, עליה של 51%. המכירות בארה"ב עלו ב- 36% לעומת התקופה המקבילה אשתקד והסתכמו ב- 109 מליון \$. המכירות מחוץ לארה"ב, בעיקר באירופה עלו ב- 130% והסתכמו ב- 35 מליון \$. הקופקסון[®] במזרק מוכן מראש, אשר הושק בארה"ב באפריל 2002, החליף במהירות את המוצר המקורי של הקופקסון[®] (Vial) ונכון להיום, 92% מסך המרשמים בארה"ב נרשמים למוצר החדש.

מכירות העסק הכימי (API) לצדדים שלישיים עלו ב- 27% לעומת הרבעון המקביל ב- 2001 והסתכמו ב- 71 מליון \$. גידול זה נובע ברובו מאיחודן לראשונה של מכירות Teva Pharmaceutical Fine Chemicals S.r.l. (איטליה). סך כל מכירות ה-API, כולל המכירות הפנימיות לעסקיה הפרמצבטיים של טבע, הסתכמו ב- 121 מליון \$, גידול של 27% לעומת התקופה המקבילה אשתקד.

סקירה פיננסית

שיעור הרווח הגולמי ברבעון הגיע ל- 42.9% בהשוואה ל- 40.7% ברבעון השלישי של 2001. הדבר משקף המשך המגמה של תמהיל מוצרים רווחי יותר, סביבת מחירים יציבה בארה"ב, סינרגיות תפעוליות משמעותיות כמו גם מגמות חיוביות בשערי המטבעות השונים.

הוצאות מו"פ ברוטו ברבעון המדווח עלו ב- 13% לעומת הרבעון המקביל אשתקד בעוד הוצאות המו"פ נטו גדלו ב- 80%. עליה זו בהוצאות מו"פ נטו משקפת עליה בהוצאות מו"פ על פרוייקטים של המוצרים הגנריים והוצאות מו"פ על פרוייקטים של מוצרים ייחודיים שעבורם, ההשתתפות של צדדים שלישיים, קטנה.

הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות (SG&A) היוו 17.2% מהמכירות בהשוואה ל- 16.6% ברבעון המקביל ו- 17.5% בכל שנת 2001. החל מינואר 2002, הוצאות SG&A אינן כוללות הפחתה בגין מוניטין וזאת בהתאם לכללי החשבונאות החדשים (FAS 142).

תזרים המזומנים מפעילות שוטפת הסתכם ברבעון השלישי של 2002 ב- 92 מליון \$ ובתשעת החודשים הראשונים של 2002, ב- 325 מליון \$, בהשוואה ל- 273 מליון \$ בשנת 2001 כולה.

דיבידנד

דירקטוריון החברה, בישיבתו ביום 28 באוקטובר, 2002, הכריז על תשלום דיבידנד במזומן בגין הרבעון השלישי של שנת 2002, בשיעור של 0.43 ש"ח (כ- 9 ¢ על פי שער הדולר ביום זה) למניה. היום הקובע יהיה 11 בנובמבר ויום התשלום נקבע ל- 26 בנובמבר, 2002. שיעור המס שינוכה במקור הינו 19%.

דורית מלצר – מנהלת קשרי משקיעים dorit@teva.co.il

רח' בזל 5 ת.ד. 3190 פתח-תקוה 49131 מל. 03-9267554 פקסימיליה 03-9267519

Web site: www.tevapharm.com



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

פרטי שיחת הועידה

הנהלת טבע תקיים שיחת ועידה אשר בה ידונו תוצאות הרבעון השלישי של שנת 2002, ביום שלישי, 29 ביולי, 2002 בשעה 16:00 שעות ישראל (09:00 שעות ניו-יורק). ניתן להאזין לשיחת הועידה דרך אתר האינטרנט של טבע: <http://www.tevapharm.com>. לאחר סיומה של שיחת הועידה ניתן יהיה להקשיב לשידור החוזר עד ליום 4 בנובמבר, 2002 בחצות (שעות ניו-יורק) באתר החברה או על-ידי חיג: 001-402-220-2978 למחייגים מחוץ לארה"ב או 1-800-839-3736 למחייגים בתוך ארה"ב. אין צורך בקוד על מנת להיכנס לשיחות אלה.

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל, ואחת מ-35 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות ובייצור חומרי-גלם פעילים לתעשיית התרופות, הינה אחת מהמובילות בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, צפון אמריקה ואירופה. מעל 80% ממכירותיה של הקבוצה הן לשווקי המרכזיים - צפון אמריקה ואירופה.

 "להלן הסעיף הידוע בארה"ב בשם "Safe Harbor" ואשר מטרתו להגן על החברה, עפ"י הדין האמריקאי, בכל הקשור לנתונים שיש להם משמעות של תחזית ואשר כתוצאה מכך חשופים לסיכונים ואי ודאות:

Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995: This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on current expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause Teva's future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competitive generic products, the impact of competition from brand-name companies that sell their own generic products or successfully extend the exclusivity period of their branded products, Teva's ability to rapidly integrate the operations of acquired businesses, the availability of product liability coverage in the current insurance market, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration ("FDA") and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structure of various countries, acceptance and demand for new pharmaceutical products and new therapies, uncertainties regarding market acceptance of innovative products newly launched, currently being sold or in development, the impact of restructuring of clients, reliance on strategic alliances, exposure to product liability claims, dependence on patent and other protections for innovative products, fluctuations in currency, exchange and interest rates, operating results and other factors that are discussed in Teva's Annual Report on Form 20-F and its other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC"). Forward-looking statements speak only as of the date on which they are made, and the Company undertakes no obligation to update publicly or revise any forward-looking statement, whether as a result of new information, future developments or otherwise.

דורית מלצר – מנהלת קשרי משקיעים dorit@teva.co.il

רח' בזל 5 ת.ד. 3190 פתח-תקוה 49131 מל. 03-9267554 פקסימיליה 03-9267519

Web site: www.tevapharm.com



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

תמצית דוחות רווח והפסד מאוחדים

(במיליונים, פרט לנתוני הרווח למניה)
(בלתי מבוקר)

<u>ינואר - ספטמבר</u>		<u>יולי - ספטמבר</u>		
<u>2001</u>	<u>2002</u>	<u>2001</u>	<u>2002</u>	
<u>דולרים של ארה"ב</u>				
1,510.3	1,748.4	505.7	631.3	מכירות
902.9	992.2	300.0	360.7	עלות המכירות
607.4	756.2	205.7	270.6	רווח גולמי
119.5	131.3	41.2	46.5	הוצאות מו"פ
41.8	18.8	18.7	5.9	בניכוי מענקים והשתתפויות
77.7	112.5	22.5	40.6	הוצאות מו"פ – נטו
265.0	302.3	84.2	108.4	הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות
264.7	341.4	99.0	121.6	רווח מפעולות
21.7	17.1	5.2	7.1	הוצאות מימון – נטו
6.6	3.7	2.5	0.2	הכנסות אחרות – נטו
249.6	328.0	96.3	114.7	רווח לפני מסים על ההכנסה
50.9	53.9	17.5	18.2	מסים על ההכנסה
198.7	274.1	78.8	96.5	
0.7	0.8	0.7	0.1	חלק ברווחי חברות כלולות
(0.8)	(1.1)	(0.1)	(0.3)	זכויות המיעוט
198.6	273.8	79.4	96.3	רווח נקי
				רווח נקי למניה:
1.50	2.07	0.60	0.73	בסיסי (\$)
1.45	2.04	0.58	0.71	מדולל (\$)
				ממוצע משוקלל של מספר המניות:
132.2	132.2	132.3	132.3	בסיסי
140.3	140.3	140.7	140.7	מדולל



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

תמצית מאזנים מאוחדים

במיליונים
(בלתי מבוקר)

<u>31 בדצמבר</u>	<u>30 בספטמבר</u>	
<u>2001</u>	<u>2002</u>	
<u>דולרים של ארה"ב</u>		<u>רכוש</u>
2,177.9	2,192.6	רכוש שוטף
141.9	335.3	השקעות ונכסים אחרים
554.2	636.8	רכוש קבוע – נטו
586.2	729.1	רכוש בלתי מוחשי – נטו
<u>3,460.2</u>	<u>3,893.8</u>	סה"כ רכוש
		<u>התחייבויות והון</u>
738.1	874.2	התחייבויות שוטפות
429.2	456.6	התחייבויות לזמן ארוך
2.2	3.9	זכויות המיעוט
910.0	910.0	אגרות חוב ניתנות להמרה
1,380.7	1,649.1	הון, קרנות ועודפים
<u>3,460.2</u>	<u>3,893.8</u>	סה"כ התחייבויות והון, קרנות ועודפים



טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

מכירות לרבעון יולי – ספטמבר 2002 (במליוני דולרים של ארה"ב)

מכירות לפי יעדים גיאוגרפיים :

מכירות לתקופה	2002	2001	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	400.2	312.5	28.1%	63.4%
אירופה	152.6	111.3	37.1%	24.2%
שאר העולם	78.5	81.9	-4.2%	12.4%
סה"כ	631.3	505.7	24.8%	100%

מכירות לפי סגמנטים :

מכירות לתקופה	2002	2001	שינוי ב- %	% מסה"כ
פרמצבטיקה	555.6	444.8	24.9%	88.0%
כימיה (API)	71.3	56.0	27.3%	11.3%
וטרינריה ואחרים	4.4	4.9	-10.2%	0.7%
סה"כ	631.3	505.7	24.8%	100%

מכירות פרמצבטיות :

מכירות לתקופה	2002	2001	שינוי ב- %	% מסה"כ
צפון אמריקה	354.0	280.8	26.1%	63.7%
אירופה	132.7	91.5	45.0%	23.9%
שאר העולם	68.9	72.5	-5.0%	12.4%
סה"כ	555.6	444.8	24.9%	100%