



## טבע מדווחת על תוצאות רבעון שני של 2008

-- מכירות שיא לרבעון של 2,823 מיליון דולר --

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ דיווחה היום על תוצאות הרבעון השני של 2008 שהסתיים ב-30 ביוני, 2008.

### עיקרי תוצאות הרבעון:

- מכירות שיא של 2,823 מיליון דולר, המשקפות עלייה של 18% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד.
- רווח נקי ורווח למניה של 539 מיליון דולר ו-0.65 דולר, בהתאמה; גידול של 5% ו-3% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, בהתאמה.
- מכירות שיא לקופקסון®; מכירות הרבעון השני הסתכמו ב-563 מיליון דולר, עלייה של 29% בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד. הקופקסון® חיזק את מעמדו כתרופה המובילה בעולם לטרשת נפוצה.
- שיא בתזרים המזומנים מפעילות שוטפת של 806 מיליון דולר.

**שלמה ינאי, נשיא ומנכ"ל טבע**, ציין, "הרבעון השני היה רבעון חזק לטבע. תרמו לתוצאות הטובות שלנו ההשקות בבלעדיות בארה"ב, מכירות חזקות בשווקים בעלי שיעור צמיחה גבוה, והמשך הצמיחה ומובילות השוק הגלובלית של הקופקסון®".

ינאי המשיך, "זו תקופה מרתקת לטבע. בחודש שעבר הודענו על תוצאות מבטיחות של מחקר שהוכיח לראשונה את יעילות האזילקט® בהאטת התפתחות מחלת הפרקינסון. וכמובן, רכישתה של Barr Pharmaceuticals תחזק משמעותית את מובילות השוק של טבע ותביאה לרמה חדשה. לרכישה משמעותית אסטרטגיות וכלכליות חשובות, שתאפשרנה לנו לצמוח מעל ומעבר ליעדים המקוריים (20/20) של התכנית האסטרטגית לשנת 2012".

**מכירות** הרבעון השני של שנת 2008 צמחו ב-18 אחוז ל-2,823 מיליון דולר, בהשוואה ל-2,386 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2007.

**הרווח הנקי** לרבעון השני של שנת 2008 הסתכם ב-539 מיליון דולר, בהשוואה ל-515 מיליון דולר בתקופה המקבילה ב-2007 (עליה של 5 אחוז). הרווח למניה בדילול מלא הסתכם ב-0.65 דולר בהשוואה ל-0.63 דולר למניה ברבעון השני של שנת 2007 (גידול של 3 אחוז).

**שינויים בשערי חליפין**, שנבעו בעיקר מירידת ערך הדולר האמריקאי בהשוואה למטבעות אחרים (בייחוד המטבעות האירופאים, הדולר הקנדי והשקל הישראלי) תרמו כ-6 אחוז למכירות החברה ברבעון השני של 2008. לשינויים בשערי חליפין הייתה השפעה שלילית של 1.8 אחוז על הרווח התפעולי.

**המכירות הפרמצבטיות בצפון אמריקה** (כולל קופקסון®) ברבעון השני של שנת 2008 הסתכמו ב-1,505 מיליון דולר, גידול של 12 אחוז בהשוואה לרבעון השני אשתקד, והיוו 56 אחוז מסך המכירות הפרמצבטיות. המכירות הרבעוניות בצפון אמריקה הושפעו לטובה בעיקר מההשקות של הגרסאות הגנריות של Wellbutrin XL® (Bupropion Hydrochloride Extended-Release Tablets, 150 mg), ו-Risperdal® (Risperidone), במהלך הרבעון, בנוסף למכירות מוצרים גנריים אחרים אשר הושקו בשני הרבעונים הקודמים, יחד עם מכירות חזקות של קופקסון® והעובדה שטבע החלה לרשום 100 אחוז ממכירות קופקסון® בצפון אמריקה.

נכון ל-23 ביולי, 2008, לטבע יש 149 בקשות הממתינות לאישור סופי של רשות המזון והתרופות האמריקאית (FDA), כולל 41 אישורים מותנים. סך המכירות השנתיות של בקשות אלה, במונחי מכירות שנתיות של המוצרים המקוריים בארה"ב, הינו כ-93 מיליארד דולר. מתוך בקשות אלה, 88 היו בקשות בהליך הידוע כ-"Paragraph IV" הנוגעות לאיתגור פטנט המוצר המקורי. טבע מאמינה כי הינה הראשונה להגיש בקשה



## טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

לאישור עבור 50 מוצרים מתוך 88 בקשות אלה, המשקפים מכירות שנתיות, במונחי מכירות של המוצרים המקוריים בארה"ב, של מעל ל-39 מיליארד דולר.

**מכירות פרמצבטיות באירופה** (כולל קופקסון®) ברבעון השני של שנת 2008 הסתכמו ב-762 מיליון דולר, גידול של 25 אחוזים בהשוואה לרבעון השני של 2007, והיוו 29 אחוזים מסך המכירות הפרמצבטיות. הגידול במכירות נבע מעליה במכירות הגנריות בשוקים מסוימים (בעיקר בצרפת, הונגריה, פולין וצ'כיה), גידול במכירות קופקסון® ואזילקט®, כמו גם התחזקות המטבעות האירופיים מול הדולר.

מתחילת 2008, טבע קבלה 512 אישורים גנריים באירופה, המשקפים 90 מולקולות ב-173 פורמולציות, כולל אישור אחד מה-EMEA החל על כל מדינות האיחוד האירופי. נכון ל-30 ביוני, 2008, היו לטבע כ-3,156 בקשות לשיווק הממתינות לאישור סופי ב-30 מדינות אירופה, המשקפות 220 מולקולות ב-454 פורמולציות, כולל 3 בקשות אשר ממתנות לאישור מ-EMEA.

**מכירות פרמצבטיות בינלאומיות** (כולל קופקסון®) ברבעון השני של שנת 2008 הסתכמו ב-400 מיליון דולר, אשר משקפות צמיחה של 37 אחוז בהשוואה לרבעון השני של 2007, והיוו 15 אחוז מסך כל המכירות הפרמצבטיות. הגידול נבע בעיקר ממכירות גבוהות ברוסיה ומדינות אמריקה הלטינית. ברבעון השני, מכירות טבע באמריקה הלטינית היוו 7 אחוז מכלל המכירות הפרמצבטיות (או 46 אחוז מהמכירות הפרמצבטיות הבינלאומיות), ישראל תרמה 4 אחוז מכלל המכירות הפרמצבטיות (או 29 אחוז מהמכירות הפרמצבטיות הבינלאומיות), ומרכז ומזרח אירופה היוו 2 אחוז מכלל המכירות הפרמצבטיות (או 16 אחוז מהמכירות הפרמצבטיות הבינלאומיות).

המכירות הגלובליות של **קופקסון®** (במונחי מחיר מכירה לשוק), רשמו שיא, עם הכנסות ברבעון השני של 563 מיליון דולר, גידול של 29 אחוז בהשוואה לרבעון המקביל ב-2007. המכירות בארה"ב צמחו ב-17 אחוז והסתכמו ב-332 מיליון דולר, בעוד שמכירות מחוץ לארה"ב צמחו ב-53 אחוז והסתכמו ב-231 מיליון דולר. קופקסון® שמר על מעמדו כטיפול המוביל לטרשת נפוצה בארה"ב ובעולם במהלך הרבעון השני של 2008.

ב-31 במרץ, 2008, הסתיים הסכם ההפצה של קופקסון® לצפון אמריקה עם חברת סנופי-אוונטיס. כתוצאה מכך, החל מהרבעון הנוכחי, טבע רושמת את המכירות המלאות של קופקסון® בצפון אמריקה ומשלמת לסנופי-אוונטיס, למשך שנתיים, תשלום של 25 אחוז מהמכירות שנרשם כחלק מהוצאות מכירה, הנהלה וכלליות. בנוסף לתשלום זה, סנופי-אוונטיס גם הפסיקה להשתתף בהוצאות שיווק ומכירה של קופקסון® בצפון אמריקה אשר נרשמו בעבר כחלק מהוצאות מכירה, הנהלה וכלליות. לשינויים אלו השפעה חיובית על המכירות של טבע, הרווח הגולמי ושיעור הרווח הגולמי של החברה. הגידול במכירות מקוזז על ידי הגידול בהוצאות מכירה, הנהלה וכלליות, שיוצר השפעה שלילית שולית על הרווח התפעולי.

המכירות הגלובליות (במונחי מחיר מכירה לשוק) של **אזילקט®** הסתכמו ב-42 מיליון דולר ברבעון השני של שנת 2008, גידול של 50 אחוז בהשוואה לרבעון המקביל ב-2007. ב-16 ביוני, 2008, הודיעה טבע על סיומו המוצלח של ADAGIO, ניסוי קליני שלב III, שתוכנן על מנת להוכיח כי טיפול בטבליות אזילקט® 1 מ"ג יכול לעכב את התפתחות מחלת פרקינסון. במחקר נמצא כי טבליות אזילקט® 1 מ"ג (החוזק הנמכר כיום בשוק), עמדו בכל שלושת היעדים הראשיים של הניסוי במובהקות סטטיסטית גבוהה. לכן, אזילקט® עשויה להיות התרופה הראשונה שתאושר כטיפול המעכב את התפתחות מחלת הפרקינסון.

המכירות הגלובליות של **מוצרי נשימה** הסתכמו ב-168 מיליון דולר ברבעון השני של 2008, ירידה של 7 אחוז בהשוואה לרבעון המקביל ב-2007, אך ללא שינוי בהשוואה לרמת המכירות ברבעון הראשון של 2008. מכירות מוצרי הנשימה, בייחוד בארה"ב, הושפעו מהמשך מכירות חזקות של מוצרים מבוססי-CFC מאחר ובתי מרקחת בארה"ב מנצלים את מלאי המוצרים מבוססי-CFC שנותר להם לפני ה-1 בינואר, 2009, המועד האחרון שבו ניתן למכור מוצרים אלו, בעוד שהחלוקה בין מוצרים מבוססי-CFC ו-HFA נשארה יציבה מאז הרבעון השלישי של 2007. במהלך רבעון זה, טבע שמרה על מעמדה המוביל עם נתח שוק של כ-56 אחוז משוק ה-HFA, המהווה כ-60 אחוז משוק ה-SABA (משאפים להקלה מיידית בקוצר נשימה).

**מכירות הכימיה (API)** לצדדים שלישיים צמחו ב-9 אחוז ל-156 מיליון דולר. מכירות פנימיות לעסקי הפרמצבטיקה של טבע גדלו ב-55 אחוז ל-296 מיליון דולר, בהשוואה לרבעון המקביל אשתקד, כך שסך מכירות הכימיה ברבעון השני של שנת 2008 הסתכמו ב-452 מיליון דולר, גידול של 35 אחוז בהשוואה לרבעון



## טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

השני של 2007. המכירות הפנימיות של חטיבת הכימיה לעסקי הפרמצבטיקה של טבע ממשיכות ליהנות מההשקות הגרורות של החברה בארה"ב.

שיעור הרווח הגולמי הגיע ל-53.3 אחוז ברבעון השני של 2008, בהשוואה ל-52.1 אחוז שנרשם ברבעון המקביל של 2007. כפי שצוין לעיל, החל מהרבעון הנוכחי, שיעור הרווח הגולמי של החברה יושפע לטובה מסיום ההסכם עם סנופי-אוונטיס בצפון אמריקה ב-31 במרץ, 2008.

הוצאות מחקר ופיתוח (מו"פ) נטו הסתכמו ברבעון השני ב-198 מיליון דולר או 7 אחוז מהמכירות, בהשוואה ל-5.7 אחוז מהמכירות שנרשם ברבעון השני של 2007. הגידול בהוצאות מחקר ופיתוח נובע מהתוכנית האסטרטגית של החברה שקבעה כיעד להכפיל את תפוקות המו"פ בחמש השנים הקרובות. כפי שצוין בעבר, הוצאות המו"פ צפויות להגיע לקצב שנתי של כ-7.5 אחוז מסך המכירות עד סוף 2008.

הוצאות מכירה, הנהלה וכלליות (SG&A) ברבעון השני הסתכמו ב-669 מיליון דולר או 24 אחוז מהמכירות ההשוואה ל-469 מיליון דולר או 20 אחוז ברבעון המקביל אשתקד. כפי שצוין לעיל, הגידול בהוצאות SG&A נבע בעיקר מסיום ההסכם עם סנופי-אוונטיס בצפון אמריקה ב-31 במרץ, 2008.

ההפרשה למס לרבעון השני של 2008 הסתכמה ל-68 מיליון דולר (או 11 אחוז מההכנסה לפני מס). סכום זה מתקן את ההפרשה למס ברבעון הקודם ומשקף את האומדן הנוכחי של החברה לשיעור המס לשנת 2008 של 13 אחוז מההכנסה המתואמת לפני מס. זאת בהשוואה לשיעור מס של 18 אחוז ברבעון השני של שנת 2007 ו-17 אחוז לשנת 2007 כולה. ההפחתה בשיעור המס האפקטיבי ב-2008 בהשוואה ל-2007 נובעת מתמחיל מוצרים שונה וצפי גבוה יותר להשקות המשלבות אינטגרציה אנכית ב-2008.

**תזרים המזומנים מפעילות שוטפת** ברבעון השני הסתכם בשיא של 806 מיליון דולר. **תזרים המזומנים החופשי** (לא כולל השקעות ברכוש קבוע נטו של 132 מיליון דולר וחלוקת דיבידנד של 106 מיליון דולר) הסתכם ב-568 מיליון דולר. החברה השתמשה בכ-540 מיליון דולר להפחית את יתרת החוב שלה – 141 מיליון דולר לפירעון חוב להמרה אשר פקע במהלך הרבעון ו-399 מיליון דולר להפחית חוב לטווח ארוך וטווח קצר. **יתרת מזומנים וניירות ערך סחירים** נותרה ללא שינוי והסתכמה ב-3.6 מיליארד דולר נכון ליום 30 ביוני, 2008.

במהלך הרבעון, תיק ה-Auction Rate Securities שבידי החברה הופחת ב-60 מיליון דולר נוספים, לסכום נטו של כ-274 מיליון דולר נכון ל-30 ביוני, 2008. מתוך סכום זה, 25 מיליון דולר הופחתו בדוח רווח והפסד והיתרה (35 מיליון דולר) נרשמה כהגדלת ההפרשה ב-other comprehensive income במאזן.

**הון העצמי** של החברה הסתכם ב-30 ביוני, 2008, ב-15.1 מיליארד דולר, גידול של 679 מיליון דולר מה-31 במרץ, 2008. כ-22 אחוז מהגידול בהון העצמי ברבעון נובע מהשפעה חיובית של שערי חליפין.

נכון לרבעון השני של 2008, **מספר המניות** לצורך חישוב הרווח הנקי למניה בדילול מלא, הינו 836 מיליון מניות. נכון ל-30 ביוני, 2008, מספר המניות לצורך חישוב מספר המניות בדילול מלא מוערך ב-836 מיליון מניות.

### דיבידנד

דירקטוריון החברה, בישיבתו מיום 28 ביולי, 2008, הכריז על תשלום דיבידנד במזומן בגין הרבעון השני של 2008, בסך של 0.45 ש"ח למניה.

היום הקובע יהיה ה-5 באוגוסט, 2008, ויום התשלום נקבע ל-20 באוגוסט, 2008. שיעור המס שינוכה במקור יהיה 16.5 אחוז.

### פרטי שיחת הועידה

הנהלת טבע תקיים שיחת ועידה ביום שלישי, 29 ביולי, 2008, בשעה 15:30 שעות ישראל (8:30 שעות ניו יורק) שבמהלכה תסקור הנהלת החברה את תוצאות הרבעון השני של 2008. ניתן להאזין לשיחה דרך אתר האינטרנט של טבע, בכתובת: [www.tevapharm.com](http://www.tevapharm.com). שידור חוזר של השיחה יהיה זמין באתר החברה תוך 24 שעות לאחר סיום השיחה. בנוסף, ניתן יהיה להאזין לשידור חוזר של השיחה עד לתאריך ה-5 באוגוסט, 2008, בחצות (שעות ניו יורק) על-ידי חיוג 877-660-6853 למחייגים בתוך ארה"ב ו-201-612-7415 למחייגים מחוץ לארה"ב. קוד הכניסה לשידור החוזר הינו חשבון מספר 3055 (account#) ותו הזיהוי (ID#) הינו 290905.



## טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ

### אודות טבע

טבע תעשיות פרמצבטיות בע"מ הינה חברה גלובלית שבסיסה בישראל ואחת מ-20 החברות הפרמצבטיות המובילות בעולם. טבע, המתמחה בייצור תרופות גנריות וייחודיות וייצור חומרים פעילים לתעשייה הפרמצבטית, הינה החברה המובילה בעולם בתחום הגנריקה. לטבע אתרי ייצור, מחקר, שיווק והפצה בישראל, בצפון ובמרכז אמריקה ובאירופה. יותר מ-80% ממכירותיה של הקבוצה הן לצפון אמריקה ואירופה.

### **Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995:**

This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on management's current beliefs and expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause our future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include risks relating to: Teva's ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competing generic equivalents, the extent to which Teva may obtain U.S. market exclusivity for certain of its new generic products and regulatory changes that may prevent Teva from utilizing exclusivity periods, competition from brand-name companies that are under increased pressure to counter generic products, or competitors that seek to delay the introduction of generic products, the impact of consolidation of our distributors and customers, potential liability for sales of generic products prior to a final resolution of outstanding patent litigation, including that relating to the generic versions of Allegra<sup>®</sup>, Neurontin<sup>®</sup>, Lotrel<sup>®</sup> and Protonix<sup>®</sup>, the effects of competition on our innovative products, especially Copaxone<sup>®</sup> sales, the impact of pharmaceutical industry regulation and pending legislation that could affect the pharmaceutical industry, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration, European Medicines Agency and other regulatory authority approvals, the regulatory environment and changes in the health policies and structures of various countries, our ability to achieve expected results through our innovative R&D efforts, Teva's ability to successfully identify, consummate and integrate acquisitions, including the integration of CoGenesys, Inc. and Bentley Pharmaceuticals Inc. and the consummation of the pending acquisition of Barr Pharmaceuticals Inc., potential exposure to product liability claims to the extent not covered by insurance, dependence on the effectiveness of our patents and other protections for innovative products, significant operations worldwide that may be adversely affected by terrorism, political or economical instability or major hostilities, supply interruptions or delays that could result from the complex manufacturing of our products and our global supply chain, environmental risks, fluctuations in currency, exchange and interest rates, and other factors that are discussed in this report and in our other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission ("SEC").



**Consolidated Statements of Income**

(Unaudited, U.S Dollars in millions, except earnings per share)

	Three Months Ended		Six Months Ended		
	June 30,		June 30,		
	2008	2007	2008	2007	
NET SALES	2,823	2,386	5,395	4,466	
COST OF SALES	1,318	1,143	2,518	2,186	
GROSS PROFIT	1,505	1,243	2,877	2,280	
RESEARCH AND DEVELOPMENT EXPENSES	198	137	377	272	
SELLING, GENERAL AND ADMINISTRATIVE EXPENSES	669	469	1,183	925	
ACQUISITION OF R&D IN PROCESS	-	-	382	-	
OPERATING INCOME	638	637	935	1,083	
FINANCIAL EXPENSES – net	28	8	85	36	
INCOME BEFORE INCOME TAXES	610	629	850	1,047	
PROVISION FOR INCOME TAXES	68	113	161	188	
	542	516	689	859	
SHARE IN LOSS OF ASSOCIATED COMPANIES– net	1				
MINORITY INTERESTS – net	2	1	3	2	
NET INCOME	539	515	686	857	
EARNINGS PER SHARE:	Basic (\$)	0.69	0.67	0.88	1.12
	Diluted (\$)	0.65	0.63	0.83	1.05
WEIGHTED AVERAGE NUMBER OF SHARES:	Basic	778	766	777	765
	Diluted	836	828	836	827
ADJUSTED NET INCOME:*		539	515	1,068	857
ADJUSTED EARNINGS PER SHARE:*	Basic (\$)	0.69	0.67	1.37	1.12
	Diluted (\$)	0.65	0.63	1.29	1.05
WEIGHTED AVERAGE NUMBER OF SHARES:	Basic	778	766	777	765
	Diluted	836	828	836	827

\* See reconciliation attached

**Condensed Balance Sheets**(Unaudited, U.S Dollars in millions)

	<b>June 30,</b>	<b>December 31,</b>
	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>ASSETS</b>		
<b>CURRENT ASSETS</b>	10,823	9,859
<b>INVESTMENTS &amp; OTHER ASSETS</b>	873	712
<b>FIXED ASSETS – net</b>	2,737	2,515
<b>INTANGIBLE ASSETS - net</b>	1,917	1,919
<b>GOODWILL</b>	8,670	8,407
<b>TOTAL ASSETS</b>	<u>25,020</u>	<u>23,412</u>
<b>LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY</b>		
<b>CURRENT LIABILITIES</b>	5,457	5,371
<b>LONG-TERM LIABILITIES</b>	4,447	4,281
<b>MINORITY INTERESTS</b>	41	36
<b>SHAREHOLDERS' EQUITY</b>	15,075	13,724
<b>TOTAL LIABILITIES &amp; SHAREHOLDERS' EQUITY</b>	<u>25,020</u>	<u>23,412</u>



Teva Pharmaceutical Industries Limited

**Reconciliation between Reported and Adjusted Net Income**

(Unaudited, U.S Dollars in millions, except earnings per share)

	<b>Three Months Ended</b>		<b>Six Months Ended</b>	
	<b>June 30,</b>		<b>June 30,</b>	
	<b>2008</b>	<b>2007</b>	<b>2008</b>	<b>2007</b>
<b>REPORTED NET INCOME</b>	539	515	686	857
<b>ACQUISITION OF R&amp;D IN PROCESS</b>	-	-	382	-
<b>ADJUSTED NET INCOME</b>	539	515	1,068	857
<b>DILUTED EARNINGS PER SHARE:</b>				
(\$)	0.65	0.63	0.83	1.05
(\$)	0.65	0.63	1.29	1.05

**Condensed Cash Flow**(Unaudited, U.S Dollars in millions)

	Three Months Ended		Six Months Ended	
	June 30,		June 30,	
	2008	2007	2008	2007
<b>OPERATING ACTIVITIES:</b>				
NET INCOME	539	515	686	857
ACQUISITION OF R&D IN PROCESS	-	-	382	-
OTHER ADJUSTMENTS TO RECONCILE NET INCOME TO NET CASH PROVIDED FROM OPERATIONS	267	(78)	484	79
<b>NET CASH PROVIDED BY OPERATING ACTIVITIES</b>	<b>806</b>	<b>437</b>	<b>1,552</b>	<b>936</b>
<b>NET CASH USED IN INVESTING ACTIVITIES</b>	<b>(242)</b>	<b>(2)</b>	<b>(127)</b>	<b>(699)</b>
<b>NET CASH PROVIDED BY (USED IN) FINANCING ACTIVITIES</b>	<b>(633)</b>	<b>1</b>	<b>(521)</b>	<b>37</b>
<b>TRANSLATION DIFFERENCE ON CASH BALANCES OF CERTAIN SUBSIDIARIES</b>	<b>44</b>	<b>6</b>	<b>92</b>	<b>12</b>
<b>NET INCREASE (DECREASE) IN CASH AND CASH EQUIVALENTS</b>	<b>(25)</b>	<b>442</b>	<b>996</b>	<b>286</b>
<b>BALANCE OF CASH AND CASH EQUIVALENTS AT BEGINNING OF PERIOD</b>	<b>2,509</b>	<b>1,176</b>	<b>1,488</b>	<b>1,332</b>
<b>BALANCE OF CASH AND CASH EQUIVALENTS AT END OF PERIOD</b>	<b>2,484</b>	<b>1,618</b>	<b>2,484</b>	<b>1,618</b>



**Three Months Ended**

	<b>June 30,</b>		<b>% Change</b>	<b>% of Total</b>
	<b>2008</b>	<b>2007</b>		<b>2008</b>

(Unaudited, U.S Dollars in millions)

**Sales by Geographical Areas**

North America	1,573	1,416	11%	56%
Europe*	814	653	25%	29%
International	436	317	38%	15%
<b>Total</b>	<b>2,823</b>	<b>2,386</b>	<b>18%</b>	<b>100%</b>

**Sales by Business Segments**

Pharmaceutical	2,667	2,243	19%	94%
A.P.I.**	156	143	9%	6%
<b>Total</b>	<b>2,823</b>	<b>2,386</b>	<b>18%</b>	<b>100%</b>

**Pharmaceutical Sales**

North America	1,505	1,341	12%	56%
Europe*	762	610	25%	29%
International	400	292	37%	15%
<b>Total</b>	<b>2,667</b>	<b>2,243</b>	<b>19%</b>	<b>100%</b>

\* Includes EU member states, Switzerland & Norway

\*\* Sales to third parties only



**Six Months Ended**

	<b>June 30,</b>		<b>% Change</b>	<b>% of Total</b>
	<b>2008</b>	<b>2007</b>		<b>2008</b>

(Unaudited, U.S Dollars in millions)

**Sales by Geographical Areas**

North America	3,006	2,554	18%	56%
Europe*	1,537	1,272	21%	28%
International	852	640	33%	16%
<b>Total</b>	<b>5,395</b>	<b>4,466</b>	<b>21%</b>	<b>100%</b>

**Sales by Business Segments**

Pharmaceutical	5,086	4,175	22%	94%
A.P.I.**	309	291	6%	6%
<b>Total</b>	<b>5,395</b>	<b>4,466</b>	<b>21%</b>	<b>100%</b>

**Pharmaceutical Sales**

North America	2,873	2,412	19%	57%
Europe*	1,429	1,177	21%	28%
International	784	586	34%	15%
<b>Total</b>	<b>5,086</b>	<b>4,175</b>	<b>22%</b>	<b>100%</b>

\* Includes EU member states, Switzerland & Norway

\*\* Sales to third parties only